

SafeCore: una solución revolucionaria para una movilidad más segura

SafeCore® nace para dar respuesta a una situación mucho más crítica de lo que parece: los pinchazos y reventones de neumáticos, que no solo causan molestias, sino también accidentes, inmovilizaciones peligrosas en carretera y situaciones de alto riesgo.


Gracias a su estructura interna innovadora, SafeCore permite seguir circulando sin detenerse, incluso tras una pérdida de presión repentina. Esto evita tener que parar en arcones estrechos, túneles, zonas sin cobertura o durante condiciones climáticas adversas, reduciendo así el riesgo de atropellos, colisiones y estrés para el conductor y los pasajeros.


Protegido bajo el registro de patente U202531060, SafeCore se integra fácilmente en llantas y neumáticos convencionales, siendo escalable sin necesidad de modificar diseños actuales.

Diseñado para ser universal, eficiente y adaptable, SafeCore no es solo una mejora técnica: es un avance real hacia una movilidad más segura, inteligente y responsable.

Escenarios de adopción y rentabilidad para fabricantes

Escenario 1 – Conservador (España)


 Pinchazos anuales en España: +2.000.000

 Objetivo de adopción: 125.000 unidades (0,5 %)

 Ingresos potenciales para el fabricante: 3.750.000 €


 Beneficio neto estimado: 1.875.000 €

 Margen aproximado: 50 %

 Incluye el pago inicial por licencia de uso de marca y los royalties por unidad vendida ya descontados del margen.

Escenario 2 – Realista (España + parte de Europa)


 Pinchazos anuales estimados en Europa: +100.000.000

 Objetivo de adopción: 1.000.000 unidades (1 %)


 Ingresos potenciales para el fabricante: 35.000.000 €


 Beneficio neto estimado: 20.000.000 €


 Margen aproximado: 57 %

 El beneficio ya considera todos los gastos de licencia de marca SafeCore y royalties acordados.

Escenario 3 – Ambicioso (Europa completa)


 Ventas anuales de neumáticos en Europa: +350.000.000 unidades

 Objetivo de adopción: 5.000.000 unidades (1,5 %)


 Ingresos potenciales para el fabricante: 200.000.000 €


 Beneficio neto estimado: 130.000.000 €


 Margen aproximado: 65 %

 Royalties por unidad y la cesión de derechos de marca ya están contemplados en el margen neto final.

Escenario 4 – Adopción Global


 Vehículos en circulación a nivel mundial: +1.400.000.000

 Objetivo de adopción: 35.000.000 unidades (2,5 %)

 Ingresos potenciales para el fabricante: 1.120.000.000 €

 Beneficio neto estimado: 728.000.000 €


 Margen aproximado: 65 %


 Escenario a largo plazo con integración en OEMs, licencias continentales y acuerdos globales. Todos los derechos de marca y royalties SafeCore están incluidos.


 ¿Y ahora qué?

¿Te imaginas formar parte de una revolución en la seguridad vial?

SafeCore ya es una realidad patentada. Ahora buscamos socios estratégicos para escalar su impacto.


 Si estás interesado en recibir más información técnica, podemos enviártela bajo la firma de un acuerdo de confidencialidad (NDA).

 Contáctanos directamente por email o WhatsApp, en cualquier idioma.
Estaremos encantados de estudiar sinergias y posibilidades de colaboración a medida.

 Datos de contacto:

 www.safecore.es

 info@safecore.es

 +34 601 608 262

SafeCore: A Revolutionary Solution Against Punctures

SafeCore® was created to address a common problem that can quickly become a serious risk: tire punctures and blowouts.

This innovation, protected under patent registration U202531060, allows safe continued driving without stopping, thanks to an internal structure that activates immediately and integrates easily into conventional wheels and tires. It is fully scalable without requiring any modification.

Designed to be universal, efficient, and adaptable, SafeCore represents a real opportunity for manufacturers, investors, and brands seeking to lead the future of safe mobility.

It's not just a technical solution, it's a paradigm shift.

If you share this vision, I'd love to hear from you and explore potential synergies.

Adoption and Profitability Scenarios for Manufacturers

Scenario 1 – Conservative (Spain)


Annual punctures in Spain: +2,000,000

Adoption target: 125,000 units (0.5%)

Potential manufacturer revenue: €3,750,000

Estimated net profit: €1,875,000

Approximate margin: 50%

 *Includes the initial license fee and royalties per unit sold, already deducted from the margin.*

Scenario 2 – Realistic (Spain + part of Europe)

Estimated annual punctures in Europe: +100,000,000

Adoption target: 1,000,000 units (1%)

Potential manufacturer revenue: €35,000,000

Estimated net profit: €20,000,000

Approximate margin: 57%

 *Net profit already includes all SafeCore brand licensing and agreed royalties.*

Scenario 3 – Ambitious (Full Europe)

Annual tire sales in Europe: +350,000,000 units

SafeCore adoption target: 5,000,000 units (1.5%)

Potential manufacturer revenue: €200,000,000

Estimated net profit: €130,000,000

Approximate margin: 65%

✔ *Royalties per unit and brand rights assignment are already included in the final net margin.*

Scenario 4 – Global Adoption

Vehicles in circulation worldwide: +1,400,000,000

Adoption target: 35,000,000 units (2.5%)

Potential manufacturer revenue: €1,120,000,000

Estimated net profit: €728,000,000

Approximate margin: 65%

✔ *Long-term scenario including OEM integration, continental licenses, and global agreements. All SafeCore brand rights and royalties are included.*

What's Next?

Can you imagine being part of a revolution in road safety?

SafeCore is already a patented reality. We are now looking for strategic partners to scale its impact.

👉 If you are interested in receiving more technical information, we can provide it under a signed confidentiality agreement (NDA).

✉ Contact us by email or WhatsApp, in any language. We will be happy to evaluate synergies and tailored collaboration opportunities.

Contact

✉ Email: info@safecore.es

📞 WhatsApp: +34 601 608 262

🌐 Website: www.safecore.es