



Mariano Puerta

FORMADOR CERTIFICADO,
NACIONAL E INTERNACIONAL.

RESUMEN EJECUTIVO

- Formador Certificado, Nacional e Internacional.
- Más de 25 años de experiencia previa en liderazgo, ciberseguridad, desarrollo de negocio, ventas, negociación, transformación digital y gestión de proyectos.
- Especializado en competencias digitales, ciberseguridad, inteligencia artificial (IA), blockchain e informática cuántica, además de liderazgo, coaching, desarrollo de negocio, ventas y comercio internacional.
- Combino una sólida trayectoria ejecutiva en dirección y expansión internacional con habilidades pedagógicas certificadas para diseñar e impartir programas formativos de alto impacto.
- Comunicador empático, emprendedor y adaptable, con un enfoque en empoderar a profesionales y empresas a través del aprendizaje práctico y estratégico.
- Disponible para formación in-company, bootcamps y programas a medida. España/UE/LATAM/Guinea Ecuatorial | Presencial/Híbrido/Remoto.

CV AMPLIADO
MARIANO-PUERTA.ES
CONTACTO

Teléfono móvil: +34 661574571

Email: yo@mariano-puerta.es

Dirección: Madrid, España

linkedin.com/in/marianoangel

HABILIDADES PERSONALES

Comunicación pedagógica clara y motivadora. Liderazgo inspirador y orientado a resultados. Negociación estratégica y gestión de acuerdos complejos. Adaptabilidad en entornos multiculturales y de cambio. Empatía, asertividad y capacidad de generar confianza. Innovación constante, pasión por mi trabajo.

EXPERIENCIA LABORAL

Formador Certificado y Homologado-Diversas empresas y Centros de Formación | 1 año

Diseño e imparto programas de formación, nacional e internacionalmente, en competencias digitales, ciberseguridad, IA, liderazgo, coaching, negociación, ventas y desarrollo de negocios. Formador homologado (Adecco) y habilitado para docencia (JCCM, grados A, B y C). Personalizo contenidos según las necesidades del cliente, utilizando Moodle, Canva y Classroom.

Colaboro con Adecco, Virensis, Fundae, Formación a Distancia ORG, y otros centros de formación y empresas.

Director Desarrollo de Negocio y Ventas-P3 Consultores y Asociados S.L. | Dos años.

Dirijo estrategias de negocio y ventas, impulsando crecimiento en combustibles, ciberseguridad y blockchain.

Lidero equipos, forjo alianzas y superviso proyectos.

Aplico mi experiencia en negocios internacionales y transformación digital. Miembro del Comité de Dirección.

Negociación constante con clientes estratégicos y partners.

Director Desarrollo de Negocio y Ventas- Grupo CG y P S.L| Doce años

Dirigí estrategias de negocio y ventas en franquicias, campos de golf, audiovisual y transformación digital para PYMES.

Lideré un equipo de ejecutivos multisectoriales y actué como principal comercial de la compañía. Miembro del Comité de Dirección.

Aporté experiencia ejecutiva práctica que enriqueció mi posterior especialización en formación y consultoría.

Negocié acuerdos clave con clientes y socios.

Director de Seguridad y SOC- Mnemo Evolution & Integration Services SA | Un año y tres meses

Responsable de la división de Seguridad y del SOC, como miembro del Comité de Dirección.

Desarrollé proyectos de seguridad lógica en España y Latinoamérica, liderando equipos multidisciplinares.

Transformé esta experiencia en conocimiento aplicable que hoy transmito en programas formativos.

Negocié con proveedores y clientes estratégicos.

Director Desarrollo de Negocio y Ventas- Sedine Ingenieros SA Quince años

Lideré la estrategia de negocio y ventas en 12 países para la importación y distribución de aire acondicionado y calefacción. Negocié acuerdos exclusivos con multinacionales en Suecia, Alemania, Corea, China y Japón. Miembro del Comité de Dirección.

Establecí una red de distribución en Sudamérica con filiales en Uruguay, Chile y Colombia.

Aporté experiencia internacional clave en liderazgo y negociación.

Ingeniero de Proyectos- EPTISA, Sinergica de Ingenieros S.L. y Sedine Ingenieros S.L. Tres años.

Ingeniero de proyectos para instalaciones de la construcción.

PERFIL ACADÉMICO

Tecnología y Transformación Digital

CCNA Foundations (Packt- Cousera)
Junior Cybersecurity Analyst (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Ethical Hacker (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Network Technician (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
IoT y Transformación Digital (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Network Defense (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Endpoint Security (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Network Addressing (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Networking Devices, (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Cyber Threat Managemet (Cisco & Universidad Miguel Hernández).
Inteligencia Artificial aplicada a la Ingeniería. (IBM SkillsBuild).
Usos profesionales de la IA Generativa. (IBM SkillsBuild).
Prompt Engineering para IA Generativa A-Z Inteligencia Artificial TOTAL, (IBM SkillsBuild).
ChatGPT, Claude, Gemini & Más. (IBM SkillsBuild).
IA Generativa: ChatGPT, Midjourney y más!, (IBM SkillsBuild).
ChatGPT 5 | Marketing y Branding con Inteligencia Artificial, (IBM SkillsBuild).
Enterprise Design Thinking Practitioner (IBM SkillsBuild).
Informática Cuántica (IBM Quantum).
CS50's Cybersecurity (Harvard- edX)
Web Development with Python, Programacion Python, GIT y GITHUB (IBM SkillsBuild)
Experto en Blockchain y Web3. Itinerario Blockchain (Fundae).
HTML y JavaScript.
Linux Essentials (Cisco & LPI).
Director de Seguridad (UNED).
Diplomado en Ingeniería de Minas - Laboreo y Explosivos (UPM).

Liderazgo, Negociación, Desarrollo de Negocio y Ventas.

Liderazgo Resiliente (Harvard-edX).
Gestión de Personas y Equipos (IESE- UN-Coursera).
Liderazgo (Universidad de Illinois, Coursera).
Habilidades Gerenciales (UA México, Coursera).
Liderazgo Internacional (Red Univer. Anáhuac, edX).
Working in a Digital World: Professional Skills (IBM SkillsBuild)
Autoridad, Dirección y Liderazgo (UA México, Coursera).
Gestión del talento humano (UA México, Coursera).
Solución de Problemas toma de decisiones (UA México, Coursera).
Administración para obtener los recursos (UA México, Coursera).

Habilidades Gerenciales: Proyecto Final (UA México, Coursera).

Los pilares de la negociación (UBITS, Coursera).

Administración y Dirección de Empresas (UPM- Minas, Titulo Propio- ERT).

Coach Ejecutivo, Personal y Deportivo (Cámara de Comercio Madrid-International Coaching University).

Analista Conductual DISC. (Instituto Español DISC).

Docencia y Formación

Habilitación Docencia grados A, B y C (JCCM).

Formación de Formadores en E-Learning (FUNDAE).

Docente en cursos de Coaching (UNED).

INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Acreditaciones: Formador Certificado y Homologado (Adecco). Habilitación docente (JCCM, grados A-B-C).

Idiomas: Inglés(B2) | Español (Nativo).

Software: Microsoft Office y Navision/Dynamics 365, SAP, Linux, Canva, Metricol, Social Gest, Discord, Deepl, ChatGPT, Grok, Gemini, Moodle y varias docenas más, usuario.

Experiencia Docente: Profesor y conferenciante en marketing, ventas, redes sociales, liderazgo, desarrollo de negocio, negociación, y comercio internacional así como en cursos de Coaching en la UNED.

Medios: Presentador de programas de radio y TV, digital, con famosos personajes del deporte, periodismo, etc.

Redes sociales: Activo con mas de 60k de seguidores.

Publicaciones: Autor de un libro Motivacional sobre liderazgo, deportes y coaching.

Mentor y Coach: Asociado y registrado a Amces, Asociación Española de mentores y coaches profesionales.

Aficionado a la lectura, escritura, cocina, cine y golf.

Disponibilidad: España/UE/LATAM/Guinea Ecuatorial | Presencial/Híbrido/Remoto.