

## Programa de formación potenciales LP (inversionistas)

### ***StartUps y Venture Capital Funds como estrategias de innovación, diversificación y crecimiento.***

#### **Programa de educación:**

- 8 Sesiones de Venture Capital (capital de riesgo): 7 Sesións teóricos, con invitados, 1 Sesión Demo Day con Startups
- 1 Sesión de Inversión de Impacto por EAN
- 1 Sesión de Gender Lens por WonderTech
- +16 horas de contenidos tipo masterclass
- Experiencias de invitados
- Entregables: presentaciones, herramientas, plantillas y material de apoyo
- Horas por sesión: 2
- Fechas: desde el 1 de agosto
- Formato:
  - 4 sesiones presenciales en Universidad EAN con transmisión online
  - 6 sesiones virtuales
- Sponsor principal: EAN
- Aliado: Wondertech

#### **8 sesiones de Venture Capital**

- **Sesión 1.** *Introducción: el mundo de la inversión en empresas de etapa temprana.*
- **Sesión 2.** *Ecosistema de emprendimiento: Redes de ángeles inversionistas, fondos de inversión de etapa temprana (Venture Capital Funds y Corporate Venture Capital Funds)*
- **Sesión 3:** *Tipos de inversionistas y fuentes de capital*
- **Sesión 4:** *Tesis de inversión: cómo identificar y evaluar las mejores oportunidades de inversión*
- **Sesión 5:** *Valoración de Startups, métricas y pipeline (dónde están las mejores empresas para invertir).*

- **Sesión 6:** *Negociación con startups: Términos, Cláusulas y protección - Documentos de la ronda.*
- **Sesión 7:** *Vehículos legales, contratos de inversión y Debida Diligencia, Administración y crecimiento del portafolio.*
- **Sesión 8:** *Demo Day, comité de inversión.*
- **Sesión 9:** *Inversión de Impacto por EAN*
- **Sesión 10:** *Gender Lens por WonderTech*

### Cronograma:

S1	S2	S3	S4	S5	S6	S7	S8	S9	S10
1 Ago	8 Ago	15 Ago	22 Ago	29 Ago	5 Sep	12 Sep	19 Sep	26 Sep	3 Oct

Sesiones presenciales: 4

Sesiones virtuales: 6

*\*Las fechas pueden cambiar por eventualidad.*

### **Programa ampliado de educación ampliado**

#### **Sesión 1. Introducción: El mundo de la inversión en empresas de etapa temprana**

1. Ecosistema de emprendimiento, inversión y Venture Capital
2. Actores y herramientas
3. Tipos de inversión y tipos de inversionistas, objetivos de inversión
4. Qué son las empresas de etapa temprana y crecimiento acelerado, su funcionamiento y proceso de crecimiento

#### **Sesión 2. Ecosistema de emprendimiento**

#### **Redes de ángeles inversionistas, fondos de inversión de etapa temprana (Venture Capital Funds, Corporate Venture Capital Funds, Impact Investing, Venture Philanthropy)**

1. Ángeles inversionistas
2. Clubes y redes de ángeles inversionistas
3. Syndicates
4. Beneficios de las redes de ángeles/clubes

5. Funcionamiento y operatividad de una red/club de ángeles
6. Fondos de inversión para StartUps (VCs y CVCs)
7. Fondos de Impacto + Venture Philanthropy
8. Funcionamiento, operatividad, remuneración de un fondo
9. Claves del éxito de un fondo de inversión y un ángel
10. Rentabilidad en un fondo de inversión
11. Fund economics: métricas de un fondo, ciclo de vida y tiempos, follow-ons, spray and pray or targeted, exit-desinversión
12. La importancia del derecho de preferencia en startup investing
13. Vehículos legales para fondos de inversión en Colombia

### **Sesión 3: Tipos de inversionistas y fuentes de capital**

1. Family, fools and Friends
2. Inversionista privado
  - a. Expertos de la industria (Presidente, VP, líder gremial, pensionado)
  - b. Ángel reconocido
  - c. Empresario
3. Tipo de inversionista
  - a. Activo
  - b. Pasivo
4. Tipo de deals
  - a. Services for equity
  - b. Services for revenue
  - c. Media for equity
  - d. Celebrity for revenue
  - e. Resources for revenue or equity (infraestructura, tech, bases de datos, equipo, oficinas)
  - f. Cash
5. Créditos (personal o empresa)
6. Compensación de retorno por inversión de impacto

#### **Sesión 4: Tesis de inversión: Cómo identificar y evaluar las mejores oportunidades de inversión**

Construya sus propias políticas de inversión. Taller para crear las políticas de inversión de cada Ángel inversionista, VC, Corporate Venture Fund (CVC)

1. Sectores
2. Co-inversión
3. Tamaño de inversión
4. Márgenes
5. Recurrencia
6. Tipo de negocio: B2B o B2C
7. Requisitos de Equipos
8. Políticas de exit
9. Características del mercado
10. Tendencias macroeconómicas y del sector
11. Competencia
12. Regulación
13. Monopolios-oligopolios
14. Facilidades de financiación
15. Barreras de entrada

#### **Sesión 5: Valoración de Startups, métricas (indicadores el mundo startup/ venture capital)**

**Pipeline: Dónde encontrar las mejores empresas para invertir.**

1. Metodologías de valoración
2. Centros de emprendimiento de las universidades
3. Incubadoras – Aceleradora
4. Instituciones del ecosistema de emprendimiento internacional, nacional y local.
5. Creando convocatorias y programas de apoyo al emprendimiento propios
6. Intraemprendimiento en las grandes empresas
7. Métricas e indicadores:
  - Customer Acquisition Cost
  - Customer Lifetime Value
  - LTV to CAC ratio
  - Ticket Promedio
  - Recurrencia/Recompra
  - Churn
  - Burn Rate
  - Runway

- ARR (annual run Rate)
- MRR (Monthly Run Rate)
- Periodo de recuperación de la inversión (CAC-Utilidad bruta primeras compras)
- Tasa de conversión
- De impacto

## **Sesión 6: Negociación con startups: Términos, Cláusulas y protección**

### **Documentos de la ronda**

- a. Teaser
- b. Deck
- c. Proyecciones financieras
- d. Términos de inversión
- e. Condiciones en series Seed v.s Series A v.s Series B v.s Series C
- f. Acuerdo de accionistas
  - i. Cláusulas
  - ii. Toma de decisiones
  - iii. Órganos de control
  - iv. Entrada de nuevos inversionistas
  - v. Salida de inversionistas
  - vi. Pagos en acciones (stock option)
  - vii. Pool option
  - viii. Tipo de sociedad y jurisdicción
  - ix. Como protegerse ante futuros inversionistas
  - x. Dilución
  - xi. Vesting para fundadores y empleados clave

## **Sesión 7: Vehículos legales, contratos de inversión y Debida Diligencia**

### **Administración y crecimiento del portafolio**

Invertir es la parte fácil

1. Acuerdo de accionistas
2. Junta Directiva
3. Reporting
4. Exit: gestionar la salida desde el primer día
5. La rentabilidad se gana en la entrada y no en la salida
6. Red de contactos
7. Rondas de inversión
8. Atienda su tienda
9. Follow-on
10. Apoyando al emprendedor

Estructuras y holdings de expansión internacional

Colombia: SAS

Delaware: LLC V.S S.A.S

Documentos legales:

- SAFE
- Deuda Convertible
- Contrato de suscripción de acciones

**Sesión 8: Demo Day - Comité de Inversión**

Startups listas para invertir

Presentación y análisis

**Sesión 9: Inversión de Impacto por EAN**

**Sesión 10: Gender Lens por WonderTech**