



24/03/2000

CONTACT

- La Baule-Escoublac
- leneue.elisa@gmail.com
- 07 81 01 74 87
- Permis B

ATOUTS

Sens du contact/ Capacité d'écoute
Esprit d'équipe
Adaptabilité

LOGICIELS

Word, Powerpoint, Excel.
Prezi, Canva, EBP,
WordPress, Brevo,
HubSpot, Inshot, CapCut,
Figma, Powtoon,
Flutterflow, Hostinger.

LANGUES

Anglais (niveau B2)
Espagnol (niveau B1)

CENTRES D'INTÉRÊT

Course à pied, Pilates,
voyage, musique, mode.

Elisa Le Neué

COMMUNICATION / MARKETING

FORMATION

- 2022 - 2024 : Master stratégie digital marketing e-business & brand management - ISG Nantes**
- 2021 - 2022 : Bachelor Commerce Marketing Négociation Vente - ESUP Angers**
- 2018 - 2020 : BTS Gestion de la PME - Lycée Saint Paul Vannes**
- 2015 - 2018 : Baccalauréat Sciences Economiques et Sociales - Lycée Grand-Air La Baule**

EXPÉRIENCES

COMMUNITY MANAGER EN ALTERNANCE - EASYADMIN

Novembre - Septembre 2024, La Chapelle des Marais

- Stratégie marketing pour 4 sociétés (3 entreprises de restauration et EasyAdmin)
- Plan de communication, communication de lancement d'un nouveau restaurant et événementiel.
- Création site internet. Gestion des réseaux sociaux : planning éditorial, création de contenu digital et print, analyse ROI.

COMMUNITY MANAGER EN ALTERNANCE - LOUYSE LA REBELLE

Octobre - Mars 2023, Nantes

- Mise en place d'une stratégie sur les réseaux sociaux.
- Création de contenu digital et print.

ASSISTANTE MARKETING ET COMMERCIALE EN ALTERNANCE - BIOACTIF

Novembre - Août 2022, Guérande

- Gestion commerciale.
- Gestion des réseaux sociaux (Instagram, LinkedIn, Facebook).
- Communication : Newsletters.

VENDEUSE EN BIJOUTERIE - BÉBOU LA COQUETTE

Juillet - Août 2021, La Baule

VENDEUSE EN PRÊT-À-PORTER - INTERSPORT

Décembre - Janvier 2021, Trignac

MISSIONS INTÉRIMAIRES - KIABI, LECLERC, H&M

Août 2020 - Juin 2021, Saint-Nazaire, Guérande

EMPLOYÉE DE COMMERCE - CARREFOUR CITY

Juillet - Août 2019, La Baule

ASSISTANTE DE GESTION PME EN STAGE - LGC CARRELAGES

2019 - 2020, La Baule

- Gestion de la relation client et fournisseur : suivi, commandes, création devis, plan 3D.
- Gestion des risques en entreprise : Création d'un projet sur la protection des données (RGPD).
- Créations de supports de communication : flyer promotionnel, note d'information en interne.

COMPÉTENCES

VENTE & RELATION CLIENT

Accueil, conseil et fidélisation client
Merchandising
Gestion des encaissements et service client
Expérience en prêt-à-porter et grande distribution

GESTION & ADMINISTRATIF

Gestion commerciale et suivi client
Devis, facturation & suivi des commandes
Relation fournisseurs et gestion des stocks
Outils bureautiques

MARKETING & COMMUNICATION

Stratégie digitale & réseaux sociaux
Création de contenu & newsletters
Gestion de site web