



Proche
Solidaire
Efficace

*Compte rendu de la réunion extraordinaire du CSEC portant sur la
présentation des nouveaux payplans VN PME/PMI, DS, AP, AC, OV 2026, tenue
par vidéoconférence le 16 février 2026.*

Étaient présents pour la CGT :

- Giuseppe LUCATELLI DSC Stellantis & You France
- Artur MENDES DSC adjoint Stellantis & You France
- Grégoire RESTOY RSC Stellantis & You France
- Teddy COULON Stellantis & You Toulouse

Introduction

La réforme des plans de rémunération chez Stellantis & You France touche l'ensemble des catégories commerciales, avec une orientation qui privilégie la « qualité » au détriment de la « quantité ». Cette politique se traduit par une baisse des commissions pour toutes les équipes, quel que soit leur plan d'affectation : Halls, Secteurs/PME, Développeur PME, Leapmotor.

1. Halls

Les salarié·es affecté·es aux Halls voient leur rémunération variable diminuer, alors que leur activité repose souvent sur le volume et la rapidité des transactions. La nouvelle politique impose des critères qualitatifs plus stricts, sans garantir une compensation financière équivalente. Cette réforme risque d'accroître la pression et la précarité, tout en fragilisant la motivation des équipes.

2. Secteurs / PME PMI

Pour les équipes Secteurs et PME, la réduction des commissions a un impact direct sur leur pouvoir d'achat. Ces collaborateurs, chargés de gérer des portefeuilles clients complexes et variés, doivent atteindre des objectifs qualitatifs plus ambitieux alors même que leur reconnaissance financière diminue. La réforme ne prend pas suffisamment en compte les spécificités du terrain ni la charge de travail propre à ces secteurs.

La nouvelle stratégie de Stellantis & You France met désormais l'accent sur la qualité au détriment de la quantité. Les plans de rémunération révisés entraînent une baisse des commissions accordées aux équipes commerciales.

Pour les vendeurs PME/PMI, par rapport au précédent Pay Plan, nous constatons, un seuil de livraison minimal de 12 véhicules/Mois qui est demandé pour accéder à la partie rémunération variable des financements.

2025

PRIMES FINANCEMENT AP AC OV DS FAJAL PME PMI

2025

PRIMES FINANCEMENT

PRIMES FINANCEMENT AP AC OV DS FAJAL PME PMI

PRIMES FINANCEMENT

2026

PRIMES FINANCEMENT

3 seuils de pénétrations vs 5 / Prestations inchangées (Baisse sur FAJAL)

Forfaits ajustés de – 200 € pour transferts sur primes factures

Barèmes SFS avec participatif (CB) : 50 % du forfait et compte pour une demi-financement dans l'avancement de la pénétration

LLD leasys Push et Promo + : Compte pour un demi-financement au delà de 35 % dans l'avancement de la pénétration

Mini objectif factures : 12

Prime par dossier CB + autres organismes de financements extérieurs rentrés en CA sur le mois : 80 €

Autres organismes de financements extérieurs : prime payée sous réserve de la preuve du refus de financement Crédipar et Leasys ou BBL non ouvert

Accostage pay plan FAJAL = pay plan PCO

3. Développeur PME

Les Développeurs PME, dont la mission est d’accompagner la croissance et la fidélisation des clients PME, sont particulièrement exposé-es à la diminution des variables. Leur rémunération dépend fortement de la réussite commerciale, et la réforme risque de décourager l’investissement et l’innovation, au détriment de la dynamique collective.

4. Leapmotor

La catégorie Leapmotor, qui représente une nouvelle dynamique commerciale, n’échappe pas à la logique de réduction des commissions. Malgré la promesse d’un modèle innovant, la réforme applique les mêmes principes de baisse du variable, ce qui peut freiner l’enthousiasme et la capacité à attirer de nouveaux talents.

Conclusion

La réforme des payplans chez Stellantis & You France constitue une attaque globale contre le pouvoir d’achat et la reconnaissance du travail, quelle que soit la structure ou le plan d’affectation. Il est essentiel de fédérer toutes les catégories autour d’une mobilisation commune, exigeant transparence, concertation et maintien des rémunérations. Les salarié-es doivent s’unir pour défendre leurs droits et exiger une politique qui valorise réellement leur engagement.

L'ESSENTIEL DES EVOLUTIONS

✓ Pour rappel : 4 Structures de Pay plan : Halls - Secteurs / PME / Développeur PME / Leapmotor

✓ Valorisation des primes factures vs financements

✓ Accostage de la partie financement du pay plan FAJAL sur PCDO

✓ Simplification des seuils de pénétration financement et prise en compte des barèmes SFS et Leasys avec participatifs

✓ Ajout d’une rémunération si financements extérieurs pour les organismes référencés comme partenaires

✓ Prise en compte des petits et moyens parcs via loueurs (LB LM LT) dans l’avancement commandes

✓ Simplification des primes périphériques : répartition en 3 catégories

2

PRIMES FINANCEMENT DEVELOPPEUR

2025

	ECART OBJECTS COMMANDE			
	-2	0	2	3
90% + 100% Obj Margées - 50 % SM / SM0 / GPS + 20 % - 20 %				
PENETRATION ***	≥ 40 %	350 €	600 €	850 €
CREDIPAR + LEASYS	≥ 50 %	600 €	850 €	1 100 €
(Entrées en CA / factures)	≥ 60 %	850 €	1 100 €	1 350 €
	≥ 70 %	1 100 €	1 350 €	1 600 €
			1 600 €	1 850 €



2026

PENETRATION CREDIPAR + LEASYS (Entrées en CA / factures) Tx presta < 70 % : - 20 % R/O BEV < 70 % : - 50 % (Avancement Leasys Promo = at Proth. 0,5 si > 35% et CB avec participatif : 0,5)	ECART VS OBJ COMMANDE				Prime autres financière
	-2	0	2	3	
≥ 50 % < 60 %	600	850	1100	1350	
≥ 60 %	850	1100	1350	1600	80
≥ 70 %	1100	1350	1600	1850	

- | | | | | | | | |
|--|--|--------|------|------|------|------|--|
| <ul style="list-style-type: none"> ▶ 3 seuils de pénétrations vs 4 / Prestations inchangées ▶ Abaissement de la clé BEV : 70 % de l'objectif vs 100 % ▶ Barèmes SFS avec participatif : compte pour un demi-financement dans l'avancement ▶ LLD leasys Push et Promo + : Compte pour un demi-financement au delà de 35 % pour le calcul de la pénétration ▶ New : Autres organismes de financements extérieurs : prime payée dès le premier dossier rentré en CA et prime payée sous réserve de la preuve du refus de financement Crédipart et Leasys ou BBL non ouvert | <table border="1"> <tr> <td>≥ 70 %</td> <td>1100</td> <td>1350</td> <td>1600</td> <td>1850</td> <td></td> </tr> </table> | ≥ 70 % | 1100 | 1350 | 1600 | 1850 | |
| ≥ 70 % | 1100 | 1350 | 1600 | 1850 | | | |

PRIMES R/O COMMANDES ET BOOSTER PAY PLAN HALLS SECTEURS

2025

[illegible]

2026

- ▶ Clé d'entrée OBJ BEV (% BEV sur obj cdes) :
 - Mini PCO 70 % vs 80 % en 2025 = obj BEV -1
 - Mini FAJAL 50 % vs 80 % en 2025
- ▶ Prise en compte des petits et moyens parcs via loueurs (LB LM LT) dans l'avancement commandes
- ▶ Booster 1 national stock vs BEV 2025

OBJECTIF COMMANDES MENSUEL							
CLE BEV	-2	-1	Objectif	1	2	3	>+3
OBJ BEV -1 (ou ≥ 70 %)	100	200	300	350	450	550	+25 € / cde supp
OBJ BEV ≥ 100%	200	400	600	700	900	1100	+50 € / cde supp

BOOSTERS : ACCES AUX PRIMES BOOSTERS SI MINIMUM 70% OBJECTIF COMMANDES ATTEINT				
	Seuil 1	Seuil 2	Seuil 3	Seuil 4
BOOSTER 1 : VOLUME DE COMMANDES STOCK VN VD	110	220	330	440
BOOSTER 2 : LOCAL	110	220	330	
BOOSTER 3 : LOCAL	110	220	330	

PRIMES R/O COMMANDES ET BOOSTER PAY PLAN DS

2025

STELCONTINIS

DATE & VERSION

FIXE

+

OBJECTIF COMMANDES

CLÉ D'ENTRÉE INDICATEUR : OBJECTIF MINUS CDE LEV VN VOUSSEUSE = % OBJECTIF MINUS CDE LEV VN MANQUE DE VENTE À APPLIQUER SUR LES RÉSULTATS CDES (pour le calcul : $CLÉ \times 1,25 \times 1,25 = 10$ pour le calcul des cdes BEV - marge autre appliqué le cas CLÉ BEV)

100 % le respect commandes LEV VN de stock

OBJECTIF COMMANDES					
OBJ LEV FOUR REA CDE*	-1	R/D à 100%	+1	+2	+3
OBJ LEV -1	200 €	400 €	600 €	875 €	875 €
OBJ LEV	400 €	600 €	1000 €	1100 €	1300 €

* CLÉ MAX LEV 100 (100% respect commandes)

Objet commandes sur VN et VU des CDE Clé complet dans l'inventaire commandes à hauteur de la mise par mois.

Prime Commandes BE Clé complet sur VU des CDE à 100% par mois complet dans l'inventaire à 100% par commande.

Les annulations de commandes reçues sur le mois en cours seront déduites de la distribution de ce même mois

2026

BOOSTERS

+

1) BOOSTER 1 : VOLUME DE COMMANDES LEV VN / MO

CLE 0	CLE LEV	CLE +1	CLE +2
100 €	250 €	350 €	400 €

2) BOOSTER 2 : A définir localement et à fixer en valeur.

Seuil 1	Seuil 2	Seuil 3
100 €	250 €	350 €

-

OBJECTIF COMMANDES MENSUEL

CLE BEV	-1	Objectif	1	2	3	>+3
OBJ BEV ≥ 50 %	200	450	500	575	675	+25 € / cde supp
OBJ BEV ≥ 100%	400	900	1000	1150	1350	+50 € / cde supp

► Clé d'entrée BEV vs LEV (= polco % BEV sur Réa cdes) :

- Mini 50 % obj BEV pour accès à la prime cdes

► 1 booster national stock vs LEV EN 2025

BOOSTERS : ACCES AUX PRIMES BOOSTERS SI MINIMUM 70% OBJECTIF COMMANDES ATTEINT

	Seuil 1	Seuil 2	Seuil 3	Seuil 4
BOOSTER 1 : VOLUME DE COMMANDES STOCK VN VO	150	250	350	450
BOOSTER 2 : LOCAL	150	250	350	

PRIMES R/O COMMANDES ET BOOSTER PAY PLAN PME PMI

2025

2026

► Clé d'entrée OBJ BEV (% BEV sur obj cdes) :

- Mini PCO 70 % vs 80 % en 2025 = obj BEV -1
- Mini FAJAL 50 % vs 80 % en 2025

► Prise en compte des petits et moyens parcs via loueurs (LB LM LT) dans l'avancement commandes

► Booster 1 national stock vs BEV 2025

STELLANTIS Group

SALES & SERVICES

PRIMES QUALITE FAJAL (HALLS SECTEURS + PME PMI)

2025

PRIMES QUALITE VN & VO

Clé d'entrée : 4 questionnaires par mois par CC ou 12 au trimestre

2025 / SEUILS / REP	
Moyenne NPS du mois ≥ 92%	30 € par questionnaire
Appel de Courtoisie ≥ 85%	10€ par questionnaire
Proposition d'essai ≥ 80%	10€ par questionnaire

Clé d'entrée : Tous rep le 1^{er} trimestre et au 1^{er} semestre ≥ 80%

2025 / SEUILS	
Moyenne NPS du mois ≥ 92%	30 € par commande
Appel de Courtoisie ≥ 85%	10€ par commande
Proposition d'essai ≥ 80%	10€ par commande

2026

PRIME QUALITE

Moyenne NPS du mois ≥ 87% (Alfa 92%)	10 € par questionnaire
Appel après livraison ≥ 85%	10 € par questionnaire
Proposition d'essai ≥ 80%	10 € par questionnaire
Bonus E réputation du site d'appartenance	30%

Adaptation des seuils et items rémunérés vs Polco 2026

Jeep / Alfa : paiement au questionnaire comme ttes les marques

Ajout d'un bonus E réputation : +30 % de la rémunération des autres items :
Si obj E rep T-1 atteint alors + 30 % sur le trimestre en cours

PME PMI : pas de clé d'entrée (nbr de questionnaires / Idem 2025)

S & V FRANCE

STELLANTIS Group

SALES & SERVICES

PRIMES QUALITE LEAPMOTOR

2025

Clé d'entrée : 2 questionnaires par mois par CC ou 6 au trimestre

2025 / SEUILS / REP	
Moyenne NPS du mois / Obj 80 %	30 € par questionnaire
Appel de Courtoisie / Obj 75 %	10 € par questionnaire
Proposition d'essai / Obj 75 %	10 € par questionnaire

2026

PRIME QUALITE

NPS	ESSAI	RAPPEL
80%	75 %	75 %
10	10	10

Adaptation des seuils et items rémunérés vs Polco 2026

E Rep pas dans la Polco 2026

S & V FRANCE

5

PRIMES VALEURS AJOUTEES AP AC OV FAJAL HALLS SECTEURS

2025

PRIMES DE VALEUR AJOUTEE	
PRIME ACCESSOIRES***	CA TOTAL Pièces et MO net (HT) x 5%
PRIME TRANSFO (EN SOUS TRAITEMENT)****	MARGE TRANSF HT x 10%
*** Accessoires SCOP (hors roue de secours) pris en compte si CA NET TOTAL > 500K HT et si conditions de remise respectées. **** 10% de la marge Totale Restante à partir de 300K HT (hors transfo VFRV).	
Extension de garantie	18 €
Contrat maintenance	25 €
Prime pour vente via intermédiaire MRA (hors ERCS)	30 €
Assurance - mise en relation 100% sur livraisons	10 €
Assurance - mise en relation 100% sur livraisons + commercialisation	25 €
Forfait livraison complet (Forfait en vigueur plaque avec mini 320 €)	15 €
Contrat ROULE (avec MIB client dans le dossier EFFICOM à la validation par le CDV)	20 €
Cire de protection véhicule	15 €
Full Package (Forfait liv + Roole MIB + cire de protection)	60 €
Option Coyote Secure 24 mois	50 €
Option Coyote Secure 36 ou 48 mois	70 €

2026

- Simplification : 3 catégories
- Regroupement CS Garantie / Entretien
- Suppression du full package

PERIPHERIQUES			TRANSFO & ACCESSOIRES	
Forfait liv Roole Cire de protection	CONTRATS DE SERVICES ASSURANCE	Coyote Vente via MRA (Hors ERCS)	PRIME ACCESSOIRES	PRIME TRANSFO (SOUS TRAITEMENT)
15	Garantie / Entretien : 10 Maintenance : 25 Si MER assurance ≥ 30 % / liv 10€ / devis + 15€ si contrat	60	CA TOTAL Pièces et MO net (HT) x 5%	MARGE TRANSF HT x 10%

PRIMES VALEURS AJOUTEES DS

2025

CONTRATS DE SERVICE

EXT GARANTIE	ENTRETIEN PLUS MAINTENANCE	MAINTENANCE PLUS ET PREMIUM
20 €	30 €	40 €

PERIPHERIQUES ET VENTES ACCESSOIRES

Assurance - mise en relation 100% sur livraisons	10 €
Assurance - mise en relation 100% sur livraisons + commercialisation	25 €
Forfait livraison complet (Forfait en vigueur plaque avec mini 320 €)	20 €
Contrat ROULE avec MIB client dans le dossier EFFICOM à la validation par le CDV	15 €
Cire de protection véhicule BLANCAIR	15 €
Full Package (Forfait liv + Roole MIB + cire de protection)	60 €
Option Coyote Secure 24 mois	50 €
Option Coyote Secure 36 ou 48 mois	70 €

Forfait livraison obligatoire pour bénéficier des primes Roole / Coyote / Cire de protection

CA PR Accessoire HT (hors prime)	Prime
≥ 500€	5% du CA HT
≥ 1000€	10% du CA HT

CA Transfo HT (hors prime)	Prime
≥ 500€	5% du CA HT

*** CA (CA PR HT) pris en compte (hors taxes de services) et conditions de remise respectées.

2026

- Simplification : 3 catégories
- Regroupement CS Garantie / Entretien
- Suppression de full package

PERIPHERIQUES			TRANSFO & ACCESSOIRES	
Forfait liv Roole Cire de protection	CONTRATS DE SERVICES ASSURANCE	Coyote Vente via MRA (Hors ERCS)	PRIME ACCESSOIRES	PRIME TRANSFO (SOUS TRAITEMENT)
15	Garantie / Maintenance : 20 Maintenance + et Premium : 40 Si MER assurance ≥ 30 % / liv : 10 € / devis + 15 € si contrat	60	CA TOTAL Pièces et MO net (HT) x 5%	MARGE TRANSF HT x 10%

PRIMES LIVRAISONS / FACTURATIONS HALLS SECTEURS AP AC OV ET PME AP AC OV DS

2025

CATEGORIE	VALEUR PEUGEOT	MODELES VN / VD	VALEUR CITROEN / OPEL	MODELES VN / VD
CAT 1	40	208 / AUTO ECOLE	50	C3 / CORSA / AUTO ECOLE
CAT 2	60	308 / 308 / RUTTER VUL THERMIQUES	75	CSA / CKA / BERLINGO ASTRA / MOKKA / CROSSLAND / FRONTERA / COMBO LIFE VUL THERMIQUES
CAT 3	120	3008 / 3008 / 408 / 308 / VUL ELECTRIQUES, HYDROGEN TRAVELLER / EXPERT COMBI	140	CSA / CKA / GRANLAND / CSK / VUL ELECTRIQUES, HYDROGEN / SPACETOURER / JUMPY VPF / HOLYDAYS / SAFIRA / VIVARO COMBI

Livraisons AMR	33€ par véhicule livré
Codes Opérations VN non rémunérés	AP+IC, UK, GA** / RPT** / UK, GL, PL, LS, LM, IT, ED, AACG, FO AC+IC, UK, GA** / RPT** / UK, GL, PL, LS, LM, IT, CO, AA, CO, FO OV+IC, UK, GA** / RPT** / UK, GL, PL, LS, LM, IT, CO, AA, FO, BB *Les clients FR GR F2 hors liste de protocole sont prisés
Livraisons DS VN	150€ par véhicule livré
Livraisons VO SPOTICAR	50€ par véhicule livré
BONUS BEV (100 % électrique)	Bonification de +50€ sur les véhicules VP VU BEV VN VD (hors Ami)

► + 20 € par catégorie

► PME 150 € / DS vs 40 € à 120 € en 2025



2026

CATEGORIE	VALEUR PEUGEOT	VALEUR CITROEN / OPEL	BONUS BEV PCO	DS	AMI	VO
CAT 1	60	70				
CAT 2	80	90				

PRIMES LIVRAISONS / FACTURATIONS DS

2025

PRIMES LIVRAISONS

MODELE / ORIGINE	VN VD TOUTES MOTORISATIONS
VN ou VD DS3: THERMIQUE / E TENSE	150 € / 200 €
VN ou VD DS4	175 €
VN ou VD DS7 DS N°8	225 €
VN ou VD DS9	550 €
VO DS CERTIFIED	150 € tous modèles / toutes énergies
LEASEURS HORS GRANDS COMPTES	150 € tous modèles / toutes énergies

► Ajout d'un bonus BEV de 50 €

► + 25 € sur N° 8 : différenciation avec DS7

► Intégration des nouveaux modèles



2026

CATEGORIE	VALEUR DS	BONUS BEV	LOUEURS	VO
DS 3	150			
N°4 / DS 4	175			
DS 7	225	50	150	150
N° 8	250			
N°9	550			

PRIMES LIVRAISONS / FACTURATIONS HALLS SECTEURS ET PME FAJAL

2025

CATEGORIE	VALEUR € FIAT / ABARTH	MODELES	VALEUR € ALFA / JEEP / LANCIA / FIAT PRO	MODELES
CAT 1	50	PANDA	100	VUL THERMIQUES
CAT 2	75	GRANDE PANDA / 400 / 500 / MULTIPLA / 500 X TIPO / VD CAT 1 / VD CAT 2	150	AVENSER / RENEGADE / COMPASS / JUNIOR / YPSILON VUL ELECTRIQUES / VD CAT 1 / VD CAT 2
CAT 3	200	ABARTH / ULYSSE / SCUDO COMBI / VD CAT 3	300	WRANGLER / GLADIATOR / GO CHEROKEE / GUILIA STELVIO / TONALE / VD CAT 3

Livraisons VO par vendeurs VN VD (validation Dr Plaque obligatoire)	Si RVO Commandes constituée à 70% min de VN+VD, toute commande et livraison VO est rémunérée comme une VN sur l'ensemble des critères du Payplan (VN véhicules autres Marques: prime livraison + 50€). Si critère 70% de l'objectif en cals VN+VD non atteint: primes Objectif commandes divisées par 2. Rémunération livraison maintenue.
Livraisons TOPOLINO	Prime de 35€ par véhicule livré
Codes Opérations non rémunérés	Collaborateurs Interims Stellantis (TCO D) / Agents Autonomes / Ventes Direction / Grands Comptes (G3) / Accords Cadres / Agents TCO Z
BONUS BEV (100 % électrique)	FIAT VP / FIAT PRO: Bonification de +50€ sur les véhicules BEV VN VD (hors Topolino) AUTRES MARQUES: Bonification de + 75 € sur les véhicules BEV VN VD

► TOPOLINO : 35 € à 70 € et jusqu'à 100 € (depuis le 1^{er} oct)

► Maintien du niveau des primes factures pour plus de cohérence avec PCO



2026

CATEGORIE	VALEUR FIAT / ABARTH	VALEUR ALFA / JEEP / LANCIA / FIAT PRO	BONUS BEV FI / AB ou JE AL LA	TOPOLINO	VO
CAT 1	50	100			
CAT 2	75	150	50 OU 75	70 OU 100	60
CAT 3	200	300			


PRIMES FINANCEMENT HALLS / SECTEURS YC FAJAL

2025

Forfaits par entrées en CA du mois
Les RPA < 12 mois & les annulations des prestations < 4 mois du mois M seront déduits de la réalisation du mois M+1

PRESTATIONS (Dn / LOC/AVE / Dn / PPA / GPR)		≥ 100%		≥ 100% et < 130%		< 100%	
CONTRATS		LOA / CB / LLD B2C	VAC / AE	LOA / CB / LLD B2C	VAC / AE	LOA / CB / LLD B2C	VAC / AE
PRESTATIONS CREDIPAR & LEASYS CREDIPAR & LEASYS CREDIPAR & LEASYS	> 40%	120 €	80 €	80 €	40 €	40 €	20 €
	> 50%	140 €	80 €	120 €	40 €	80 €	20 €
	> 60%	200 €	80 €	140 €	40 €	120 €	20 €
	> 70%	240 €	80 €	200 €	40 €	160 €	20 €

PRIME** LTD LEASYS	100€ / VP	130€ / VU	50€ / AE

* Prime LTD Leasys payée dès le premier dossier rentré en CA
 ** Si pénétration financement < 40 % : primes forfaitaires de la tranche > 40 % divisées par 2.
 N. Penetration = nombre de dossiers CREDIPAR & LEASYS rentrés en CA sur M-2 / (dossiers M-2)
 Dossiers : Dossiers et dossiers entrés : contribution (Dn)
 Les RPA < 12 mois & les annulations des prestations < 4 mois du mois M seront déduits de la réalisation du mois M+1

PRESTATIONS CREDIPAR & LEASYS (Dn / LOC/AVE / Dn / PPA / GPR)	Pénétration > ou = 50%	Pénétration > ou = 60% et Assurance > ou = 100%	Pénétration > ou = 70% et Assurance > ou = 100%
"Commission exécutif" sur CA Engagé	0,50%	0,70%	0,90%

** Si pénétration financement < 50 % : primes forfaitaires de la tranche > 50 % déduites par 2.

BONUS** LTD LEASYS	100€ / VP	130€ / VU	50€ / AE

* Prime LTD Leasys payée dès le premier dossier rentré en CA



2026

FINANCEMENT YC LEASYS ≥ 70 % LOA / CB / LLD B2C (Minoration si participatif)			FINANCEMENT YC LEASYS ≥ 60 % et < 70 % LOA / CB / LLD B2C (Minoration si participatif)			LLD LEASYS (Minoration Push et promo +) + Autres financières
PRESTA < 100%	PRESTA ≥ 100% et < 130%	PRESTA ≥ 130%	PRESTA < 100%	PRESTA ≥ 100% et < 130%	PRESTA ≥ 130%	
120	160	200	80	120	160	100 / VP 130 / VU 50 / AE
VAC AE 20	VAC AE 40	VAC AE 60	VAC AE 20	VAC AE 40	VAC AE 60	

- ▶ 3 seuils de pénétrations vs 5 / Prestations inchangées (Baisse sur FAJAL)
- ▶ Forfaits ajustés de – 40 € pour transferts sur primes factures
- ▶ Barèmes SFS avec participatif : 50 % du forfait
- ▶ LLD leasys Push et Promo + : minoration de la prime forfaitaire de 50 € par barème Push (Hors AE) et 25 € par barème Promo + et Push AE
- ▶ Autres organismes de financements extérieurs : prime payée dès le premier dossier rentré en CA = Leasys et prime payée sous réserve de la preuve du refus de financement Crédipar et Leasys ou BBL non ouvert
- ▶ Accostage pay plan FAJAL = pay plan PCO

S & Y FRANCE

PRIMES FINANCEMENT DS

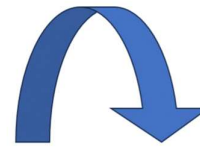
2025

FINANCEMENTS* CREDIPAR / LEASYS
 Forfaits par entrées en CA du mois
 Les RPA < 12 mois & les annulations des prestations < 4 mois du mois M seront déduits de la réalisation du mois M+1

PRESTATIONS (Dn / LOC/AVE / Dn / PPA / GPR)		≥ 100%		≥ 100% et < 130%		< 100%	
CONTRATS		LOA / CB / LLD B2C	VAC / AE	LOA / CB / LLD B2C	VAC / AE	LOA / CB / LLD B2C	VAC / AE
PRESTATIONS CREDIPAR & LEASYS CREDIPAR & LEASYS CREDIPAR & LEASYS	> 40%	140 €	70 €	100 €	50 €	60 €	30 €
	> 50%	180 €	70 €	140 €	50 €	100 €	30 €
	> 60%	220 €	70 €	180 €	50 €	140 €	30 €
	> 70%	260 €	70 €	220 €	50 €	180 €	30 €

BONUS** LLD PRO LEASYS	100€ / VP	130€ / VU	50€ / AE

* Si pénétration financement > 40% : primes forfaitaires de la tranche > 40% divisées par 2.
 ** Prime payée dès le premier dossier rentré en CA



2026

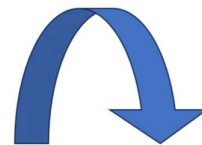
FINANCEMENT YC LEASYS ≥ 70 % LOA / CB / LLD B2C (Minoration si participatif)			FINANCEMENT YC LEASYS ≥ 60 % et < 70 % LOA / CB / LLD B2C (Minoration si participatif)			LLD LEASYS (Minoration Push et promo +) + Autres financières
PRESTA < 100%	PRESTA ≥ 100% et < 130%	PRESTA ≥ 130%	PRESTA < 100%	PRESTA ≥ 100% et < 130%	PRESTA ≥ 130%	
140	180	220	100	140	180	100 / VP 130 / VU 50 / AE
VAC AE 30	VAC AE 50	VAC AE 70	VAC AE 30	VAC AE 50	VAC AE 70	

- ▶ 3 seuils de pénétrations vs 5 / Prestations inchangées
- ▶ Forfaits ajustés de – 40 € pour transferts sur primes factures
- ▶ Barèmes SFS avec participatif : 50 % du forfait
- ▶ LLD leasys Push et Promo + : minoration de la prime forfaitaire de 50 € par barème Push (Hors AE) et 25 € par barème Promo + et Push AE
- ▶ Autres organismes de financements extérieurs : prime payée dès le premier dossier rentré en CA = Leasys et prime payée sous réserve de la preuve du refus de financement Crédipar et Leasys ou BBL non ouvert

PRIMES FINANCEMENT LEAPMOTOR

2025

DI / LOCATIVE / SRP / PVA / GPS < 100 % : - 30 %		ECART VS OBJECTIF COMMANDE			
		-2	0	2	3
PENETRATION *** CREDIPAR + LEASYS (Entrées en CA / factures)	< 70%	400 €	650 €	900 €	1 150 €
	≥ 70%	650 €	900 €	1 150 €	1 400 €
	≥ 80 %	900 €	1 150 €	1 400 €	1 650 €



2026

PENETRATION CREDIPAR + LEASYS (Entrées en CA / factures) Tx presta < 100 % : - 30 %	ECART VS OBI COMMANDE				Prime autres financières
	-2	0	2	3	
< 70 %	400	650	900	1150	100
≥ 70 %	650	900	1150	1400	
≥ 80 %	900	1150	1400	1650	

- New : Autres organismes de financements extérieurs : prime payée dès le premier dossier rentré en CA et prime payée sous réserve de la preuve du refus de financement Crédipar et Leasys ou BBL non ouvert

PRIMES FINANCEMENT AP AC OV DS FAJAL PME PMI

2025

PENETRATION CREDIPAR + LEASYS (= nombre de dossiers entrés en CA / objectif factures hors codes LB LM LT)

Les MPA : 12 mois & les pénalités des prestations : 4 mois du mois M1 suivant l'obtention du mois M12

ASSURANCES DI / SRP / GPS / PVA	PENETRATION FINANCEMENT			
	≥ 70%	≥ 80%	≥ 90%	≥ 100%
≥ 70 %	500 €	1 000 €	1 500 €	2 000 €
< 70 %	300 €	500 €	1 000 €	1 500 €

BOOSTER CREDIT-BAIL

Prime par dossier CB entré en CA sur le mois : 80 €

PRIMES FINANCEMENT

* Répartition : nombre de dossiers CREDIPAR + LEASYS entrés en CA sur M12 (factures M12)
(Dossiers, Révisions et factures autres : collaboration)
Les MPA : 12 mois & les pénalités des prestations : 4 mois du mois M1 suivant l'obtention du mois M12

→ Commission CA Régale si % pénetration > 80% et prestations > 50% : 1,5%

→ Commission CA Régale si % pénetration > 40% et prestations > 70% : 1,2%

→ Commission CA Régale si % pénetration > 30% : 0,5%

BOOSTER Crédit-Bail : prime forfaitaire de 300 € par dossier entré en CA sur le mois.



2026

FINANCEMENT SFS + LEASYS ≥ 70 % (Entrées CA / Obj factures) (Mini obj factures 12 si pas de ptf) (Avancement Promo + et Push : 0,5 si > 35% / CB avec participatif : 0,5)		FINANCEMENT SFS + LEASYS ≥ 60 % et < 70 % (Entrées CA / Obj factures) (Mini obj factures 12 si pas de ptf) (Avancement Promo + et Push : 0,5 si > 35% / CB avec participatif : 0,5)		PRIME CB (Minoration si participatif) + Autres financières
PRESTA < 70%	PRESTA ≥ 70%	PRESTA < 70%	PRESTA ≥ 70%	
1 200	2 000	800	1 400	80
≥ 50% et < 60 % : primes ci-dessus divisée / 2				

- 3 seuils de pénétrations vs 5 / Prestations inchangées (Baisse sur FAJAL)
- Forfaits ajustés de - 200 € pour transferts sur primes factures
- Barèmes SFS avec participatif (CB) : 50 % du forfait et compte pour une demi-financement dans l'avancement de la pénétration
- LLD leasys Push et Promo + : Compte pour un demi-financement au delà de 35 % dans l'avancement de la pénétration
- Mini objectif factures : 12
- Prime par dossier CB + autres organismes de financements extérieurs rentrés en CA sur le mois : 80 €
- Autres organismes de financements extérieurs : prime payée sous réserve de la preuve du refus de financement Crédipar et Leasys ou BBL non ouvert
- Acostage pay plan FAJAL = pay plan PCO