

Cómo Importar por 1ª Vez

Guía Básica y Orientativa para Nuevos Importadores

Esta mini guía condensa los 7 pasos esenciales recogidos en las principales normativas, manuales operativos y videotutoriales de comercio internacional. Está diseñada como un mapa de ruta fiable para evitar los errores más comunes en tu primera operación.

Los 7 Pasos Fundamentales

1 Estudio de Viabilidad Comercial y Costes

Antes de realizar cualquier pago, debes calcular el coste total de la mercancía "puesta en tu almacén" (Landed Cost). No te quedes solo con el precio del proveedor.

- Solicita cotizaciones internacionales completas.
- Calcula los márgenes comerciales considerando aranceles, transporte y seguros.
- Identifica si tu mercado exige certificaciones de calidad específicas para su venta.

2 Identificación Arancelaria (Partida Arancelaria / HS Code)

El "HS Code" es el DNI de tu producto a nivel global. Un error aquí puede suponer multas o la retención de la mercancía en aduanas.

- Pide al proveedor el código de 6 dígitos y confírmalo con tu agente de aduanas local.
- Determina el porcentaje exacto de aranceles e impuestos (como el IVA de importación).
- Verifica restricciones, licencias previas o barreras no arancelarias.

3 Búsqueda y Validación del Proveedor Internacional

Mitigar el riesgo de estafa o de recibir un producto defectuoso es crucial en la primera importación.

- Verifica la antigüedad del proveedor en plataformas B2B o registros mercantiles.
- Solicita y evalúa muestras físicas antes de la producción en masa.
- Utiliza auditorías externas de fábrica si la inversión es elevada.

4 Negociación del Incoterm y Contrato de Compraventa

Los Incoterms definen el punto exacto donde la responsabilidad y los costes se transfieren del vendedor al comprador.

Incoterm Recomendado	Responsabilidad del Importador (Tú)
FOB (Free On Board)	Te encargas del transporte principal, seguro y aduana de destino. Ideal para control total.
CIF (Cost, Insurance & Freight)	El vendedor paga el barco y seguro hasta tu puerto. Tú asumes el riesgo en el mar y la aduana.
EXW (Ex Works)	Recoges la mercancía en la fábrica del proveedor. No recomendado para principiantes.

5 Coordinación de la Logística Internacional

Elige el medio de transporte idóneo según la urgencia, el volumen y el peso de la carga.

- **Marítimo (FCL/LCL):** Económico, idóneo para grandes volúmenes (contenedor completo o grupaje).
- **Aéreo:** Rápido y seguro, óptimo para mercancía de alto valor o poco peso.
- Contrata siempre a un *Freight Forwarder* (transitario) de confianza para gestionar el tránsito.

6 Preparación Documental Completa

Sin documentos correctos, la aduana no despachará la mercancía. Asegúrate de que no haya discrepancias en los textos.

- **Factura Comercial (Commercial Invoice):** Con datos fiscales claros, desglose de precios e Incoterm.
- **Lista de Empaque (Packing List):** Detalle exacto de pesos, bultos y dimensiones.
- **Documento de Transporte:** Bill of Lading (marítimo) o Air Waybill (aéreo).
- **Certificado de Origen:** Crucial para aplicar a reducciones arancelarias si existen tratados.

7 Despacho de Aduanas y Liquidación de Impuestos

El paso final donde la mercancía se nacionaliza para su libre circulación.

- Trabaja de la mano con un Agente de Aduanas homologado.
- Presenta el DUA (Documento Único Administrativo) o equivalente local.
- Realiza el pago de aranceles e impuestos para obtener el "levante" o autorización de salida.

Documento de distribución gratuita para comunidades profesionales. Recuerda adaptar cada paso a las leyes específicas de tu país de destino.