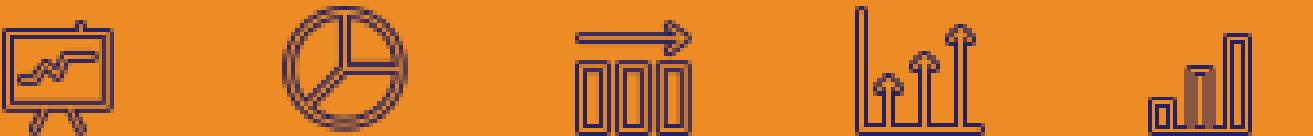




NEUROVENTA Y EL DESARROLLO DE HABILIDADES SOCIALES

PARA UN CIERRE DE VENTAS



MGDOMINIERT

ACADEMIA DE FORMACIÓN EN VENTAS

Dominiert viene del Alemán que significa "DOMINAR". Somos una academia innovadora especializada en la generación de contenido y conocimiento a partir de experiencias en el campo de las ventas. Organizamos eventos y talleres dedicados a técnicas avanzadas de ventas, además de ofrecer servicios especializados en gestión comercial para empresas.



SOMOS LA ÚNICA ACADEMIA QUE TE OFRECE CAPACITACIÓN JUNTO CON 7 DÍAS DE ACOMPAÑAMIENTO PRÁCTICO EN TU ÁREA.



Como vendedores, entendemos que no es lo mismo escuchar a un coach sin experiencia directa en ventas y con temas difíciles de aplicar a la realidad. Es diferente aprender de alguien que ha enfrentado el mundo de las ventas, superado objeciones, y se ha especializado para enseñarte cómo llegar a la excelencia.

Como vendedores, queremos aprender cómo llegar a nuestros clientes de manera efectiva, entender realmente sus necesidades, responder a sus dudas con confianza y superar el miedo al cierre, para así poder cumplir con nuestras cuotas.

También nos pasa que, aunque hemos adquirido valiosos conocimientos en talleres y congresos costosos, al ser de solo 1 a 3 días de duración, no sabemos cómo aplicarlos correctamente. Esto nos lleva a frustrarnos, ya que, a pesar de tener el contenido y las herramientas, fallamos en nuestro intento de mejorar y no obtenemos los resultados esperados.





NEUROVENTAS

Conectar con las emociones de los clientes es una habilidad poderosa. En este curso, aprenderás paso a paso cómo utilizar el conocimiento neuronal, la programación neurolingüística (PNL) y la estimulación de respuestas químicas en el cerebro para lograr cierres efectivos a través de las emociones.

HABILIDADES SOCIALES

Nuestro estado de ánimo impacta directamente en nuestros pensamientos, decisiones y capacidad para resolver. Las habilidades blandas son clave para conectar con nuestros clientes. Te enseñaremos cómo adquirir la seguridad y autoconfianza necesarias para comunicarte de manera efectiva frente a ellos.

GESTIÓN DE LEADS

No sirve de nada ser un gran cerrador si fallas en el seguimiento de leads, agendar citas o dar recordatorios. Esto puede enfriar al cliente y hacer que lo pierdas o que se vaya con la competencia por falta de precisión y rapidez en el cierre. Te enseñaremos a identificar a tus clientes, gestionar el sentido de urgencia y utilizar nuestros tokens para asegurar cada cierre con nuestras técnicas.

CAPACITADORES Y FORMADORES



MOISES GARCIA

Capacitador en ventas

Ingeniero en sistemas administrativos, fundador y creador de la Escuela de Vendedores, con amplia experiencia en B2B, gestión comercial, PNL, marketing, publicidad y tecnologías aplicadas a las ventas.



RICARDO MELO

Master coach

Tecnólogo en administración de empresas licenciado en el área de derecho y ciencias sociales Master coach certificado de España máster practitioner de pnl por pnl iberoamérica Argentina



GUSTAVO GUERRA

Especialista en Neurociencias

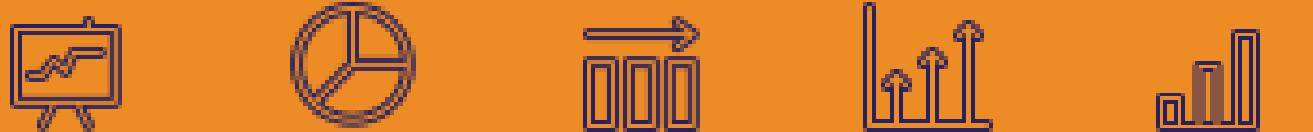
Neurolingüística, Coaching y diplomados en Negociación, Comunicación, Finanzas, Habilidades Gerenciales y actualmente en Psicología Positiva y Master Clinical Hypnotherapist.





SERVICIOS CORPORATIVOS

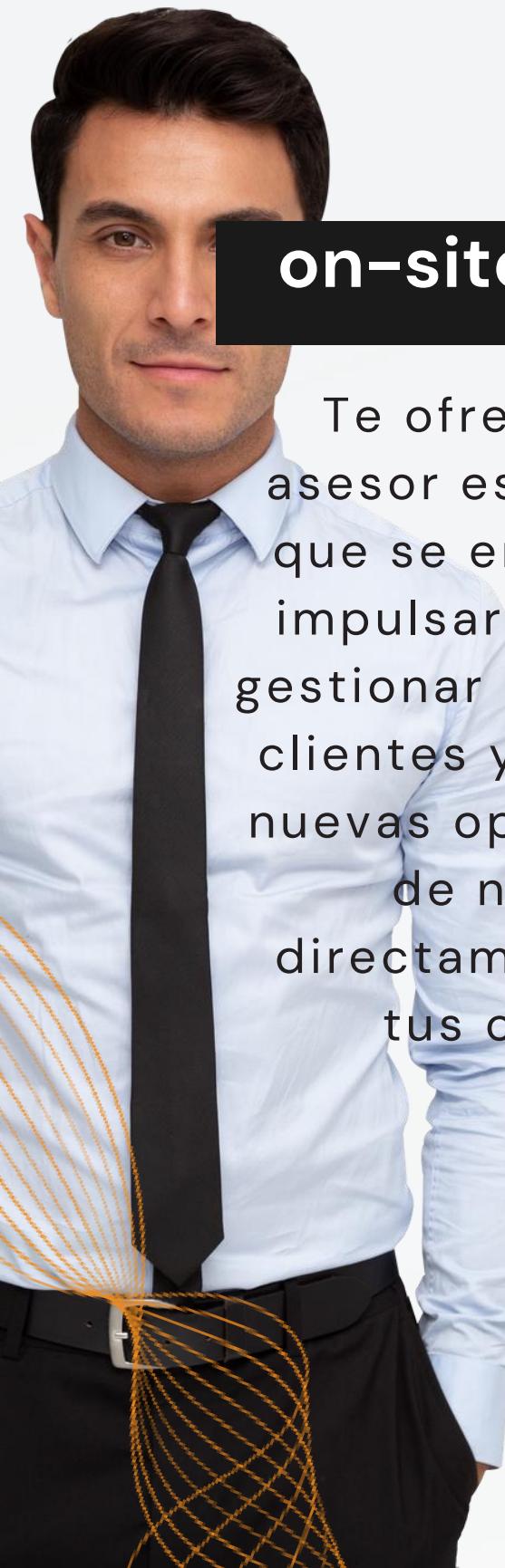
ELEVAMOS TUS VENTAS HACIA LAS CUMBRES
MÁS EXCELSAS.



GERENTES DE VENTAS

¿QUIERES UN ASESOR COMERCIAL O UN EQUIPO DE VENTAS PERO NO SABES CÓMO HACERLO?

No pierdas tiempo ni dinero; te damos soluciones aquí.
Amplia tu equipo de ventas agregando un closer gratis.



on-site advisor

Te ofrecemos un asesor especializado que se encargará de impulsar tus ventas, gestionar tu cartera de clientes y prospectar nuevas oportunidades de negocio, directamente desde tus oficinas.



Asesor Remoto

Te ofrecemos un asesor que realizará ventas de manera online a través de ZOOM y gestionará de forma remota los leads que proporciones para un seguimiento eficiente.



Asesor TMK

Te ofrecemos un asesor que brinda atención telefónica para agendar citas, enviar recordatorios, promocionar tus servicios y gestionar leads a través de telemarketing.

SERVICIOS DE MARKETING

Sabemos que el mayor desafío para asesores y empresarios no es invertir en redes sociales, sino gestionar eficazmente la avalancha de clientes interesados y curiosos. Esto puede llevar a que los asesores dediquen toda su jornada laboral a concretar una sola venta, volviendo costoso el departamento comercial. Como resultado, los asesores dejan de buscar nuevas oportunidades y se convierten en simples tomadores de pedidos. Además, una gran parte de los datos se pierde o no se gestiona correctamente. Nosotros hemos desarrollado una técnica que garantiza un seguimiento adecuado y maximiza cada oportunidad.



GESTIÓN DE LEADS

Te ayudamos a implementar sistemas para la gestión efectiva de tus clientes y leads. Recomendamos y ajustamos tu CRM para una administración más acorde con las necesidades de tu empresa, y te brindamos asesores especializados para la gestión de leads.



MASIVOS

Reactivamos tus bases de clientes olvidadas u obsoletas para que puedas recuperar tus inversiones anteriores. Mantén a tus clientes activos con recomendaciones personalizadas, nuevas promociones y eventos especiales. Además, los avisos se envían directamente a su WhatsApp o correo electrónico.



DISEÑO DE PUBLICIDAD

Contamos con un equipo de diseñadores gráficos, web y publicitarios, así como con tecnología de punta, incluyendo cámaras, luces y modelos profesionales, para realizar cualquier tipo de publicidad que necesites.

CONSULTORÍA DE RENDIMIENTO COMERCIAL



¿TU EQUIPO COMERCIAL NO ESTÁ CRECIENDO O AÚN NO TIENES UNO?

A lo mejor has intentado crear un equipo comercial y no te resultó bien o a lo mejor lo tienes pero no está creciendo, te podemos ayudar con la organización el plan de trabajo junto con la implementación de todas las herramientas para la gestión de tus clientes



Restructuración Comercial

Tras un análisis exhaustivo y una evaluación precisa del departamento comercial, realizaremos una reestructuración integral que incluye la redefinición de funciones, la actualización del manual de funciones, la optimización, la implementación de nuevas herramientas, y el ajuste de estrategias comerciales para maximizar la eficiencia y el rendimiento del equipo.



Capacitación y motivación

El rol de un asesor comercial está sujeto a constantes cambios que pueden impactar negativamente su estado anímico y, en consecuencia, afectar los resultados planificados. Por ello, es crucial analizar los problemas y debilidades del equipo para diseñar programas de preparación y capacitación que estén alineados con sus necesidades específicas, asegurando así un impacto positivo en los resultados.



Gestión de Calidad al cliente

Si careces de herramientas para medir la calidad de la gestión comercial, te ofrecemos la solución ideal: realizamos un estudio exhaustivo del servicio mediante la implementación de un cliente fantasma, que evaluará la atención desde la primera llamada hasta el cierre de la venta. Esto te permitirá obtener un análisis profundo y detallado de la situación comercial.

ESTRATEGIAS



Centraliza y automatiza la gestión de mensajes en redes sociales y WhatsApp. Filtra solicitudes y entrega al asesor la información relevante, asegurando atención inmediata y eficiente para optimizar la comunicación y mejorar la experiencia del cliente.

AUTOMATIZACIÓN



Si no cuentas con un departamento de marketing o un community manager, te ofrecemos este servicio de manera eventual. Solo pagas cuando lo necesites, y nos encargamos de todo. Te ayudamos a crear ofertas para resaltar ciertos productos o servicios, favoreciendo su rotación y salida al mercado.

OFERTAS Y PAUTAS



Si no tienes tiempo para gestionar tus redes sociales y te sientes abrumado al subir contenidos que no generan impacto, podemos ayudarte con este servicio de manera eventual. Nos encargamos de todo para que tu presencia en redes sea efectiva.

REDES SOCIALES

SERVICIOS DE PROMOTORIA Y MODELOS



¿Deseas impulsar tu marca y mejorar la presencia en tus activaciones o locales comerciales? Ofrecemos un servicio integral de promotoría y modelos capacitadas, diseñadas para atraer a tu cliente potencial, proporcionar información clave y derivarlo a un asesor comercial. Además, contamos con un estudio fotográfico profesional para realizar sesiones que maximicen el impacto visual de tus campañas, complementando nuestros servicios de modelaje profesional.



PROMOTORIA

¿Buscas modelos con una imagen profesional, excelente comunicación y carisma? Te ofrecemos modelos comerciales capacitadas para que tu marca destaque en ferias, eventos y activaciones, generando un impacto memorable en tu audiencia.



COMERCIALES

¿Eres una empresa de alto nivel que crea contenido de alta calidad y necesitas modelos de diversas edades, géneros y tallas? Contamos con una amplia selección de modelos especializadas para todo tipo de producciones. Solicita información sobre nuestros planes y encuentra el perfil perfecto para tu proyecto.



MODELOS PARA EVENTOS

¿Vas a realizar un lanzamiento de producto, tendencia o moda? Te ofrecemos un servicio integral de modelaje con pasarelas de alto impacto, producción profesional, iluminación y sonido, además de modelos capacitadas que elevarán la calidad de tus eventos.





+593 97 983 0817



Urdesa Central, calle
primera y Costanera



www.mgdominiert.com
moises.garcia@mgdominierte.com



NUESTROS CLIENTES NUEVOS



MARIUXI CARRASCO



Escuela de Maquillaje Profesional
Julito Rangel



Salomé
Salón Spa



ASAMBLEA DE DIOS ECUATORIANA



¡GRACIAS!