

LEOPOLDO DEL SALTO

DIRECTOR COMERCIAL - COUNTRY MANAGER



ld_29@outlook.com



098 488 1628



[Perfil de LinkedIn](#)

Resumen Ejecutivo

Perfil Profesional

Gerente Senior con 20 años de trayectoria en Dirección Comercial y Desarrollo de Negocios B2B en Empresas como Claro Ecuador y Maint S.A.

Ingeniero en Computación y MBA con formación internacional en liderazgo y estrategia.

Especialista en estructuración de equipos de alto rendimiento, transformación digital y optimización de procesos comerciales. Reconocido por impulsar crecimiento sostenible en rentabilidad, penetración de mercado y satisfacción del cliente.



Propuesta de Valor y Logros Principales



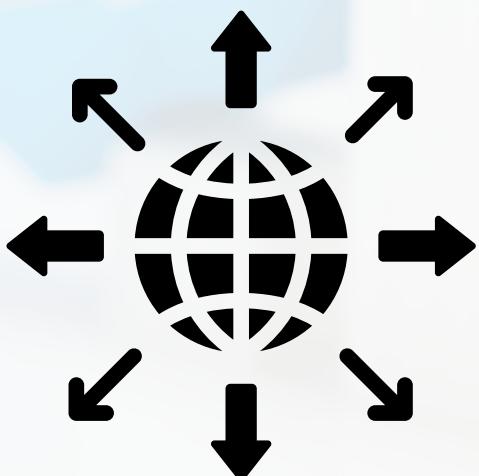
20 años de experiencia liderando equipos comerciales y procesos de planificación.



Estructura de equipos comerciales, desarrollo y creación de nuevos perfiles, y políticas de compensación.



Desarrollo e implementación de CRM a nivel nacional y captación de nuevos clientes.



“TRANSFORMO EQUIPOS COMERCIALES EN UNIDADES ESTRATÉGICAS DE CRECIMIENTO RENTABLE.”

Servicios



“Convierto el CRM en una herramienta estratégica de gestión comercial.

Diagnóstico, flujos, analítica y dashboards que mejoran la toma de decisiones y la productividad de los equipos”.

**PLANIFICACIÓN
COMERCIAL
ESTRATÉGICA.**

**MODELOS DE VENTA
CONSULTIVA B2B.**

**OPTIMIZACIÓN DE
FUERZAS COMERCIALES
Y COMPENSACIONES.**

**IMPLEMENTACIÓN Y
ADOPCIÓN DE CRM.**

**TRANSFORMACIÓN
COMERCIAL Y DIGITAL**

**ESTRATEGIAS DE
PENETRACIÓN EN
CUENTAS
CORPORATIVAS
(PRIVADO & PÚBLICO)**

**INTERIM COMMERCIAL
LEADERSHIP (DIRECCIÓN
COMERCIAL TEMPORAL)**