

# LEOPOLDO DEL SALTO

DIRECTOR COMERCIAL - COUNTRY MANAGER



Id\_29@outlook.com



098 488 1628



[Perfil de LinkedIn](#)

# Resumen Ejecutivo Perfil Profesional

Gerente Senior con 20 años de trayectoria en Dirección Comercial y Desarrollo de Negocios B2B en Empresas como Claro Ecuador y Maint S.A.

Ingeniero en Computación y MBA con formación internacional en liderazgo y estrategia.

Especialista en estructuración de equipos de alto rendimiento, transformación digital y optimización de procesos comerciales. Reconocido por impulsar crecimiento sostenible en rentabilidad, penetración de mercado y satisfacción del cliente.



# Propuesta de Valor y Logros Principales



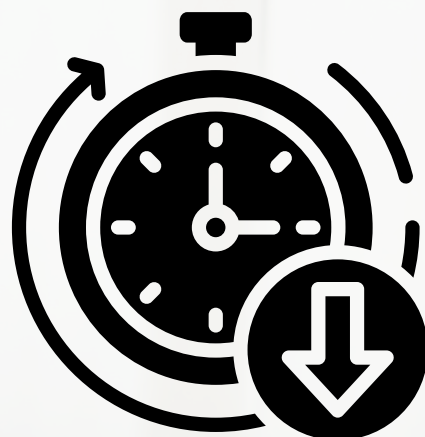
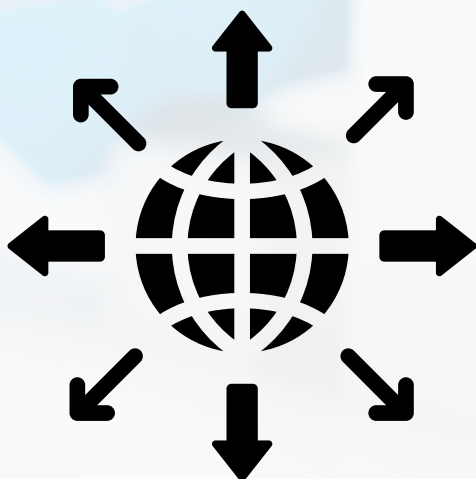
20 años de experiencia liderando equipos comerciales y procesos de planificación.



Estructura de equipos comerciales, desarrollo y creación de nuevos perfiles, y políticas de compensación.



Desarrollo e implementación de CRM a nivel nacional y captación de nuevos clientes.



“TRANSFORMO EQUIPOS COMERCIALES EN UNIDADES ESTRATÉGICAS DE CRECIMIENTO RENTABLE.”



# Servicios



“Convierto el CRM en una herramienta estratégica de gestión comercial.

Diagnóstico, flujos, analítica y dashboards que mejoran la toma de decisiones y la productividad de los equipos”.

- ✓ **PLANIFICACIÓN COMERCIAL ESTRATÉGICA.**
- ✓ **MODELOS DE VENTA CONSULTIVA B2B.**
- ✓ **OPTIMIZACIÓN DE FUERZAS COMERCIALES Y COMPENSACIONES.**
- ✓ **IMPLEMENTACIÓN Y ADOPCIÓN DE CRM.**
- ✓ **TRANSFORMACIÓN COMERCIAL Y DIGITAL**
- ✓ **ESTRATEGIAS DE PENETRACIÓN EN CUENTAS CORPORATIVAS (PRIVADO & PÚBLICO)**
- ✓ **INTERIM COMMERCIAL LEADERSHIP (DIRECCIÓN COMERCIAL TEMPORAL)**



Id\_29@outlook.com



098 488 1628



[Perfil de LinkedIn](#)