

VICTOR HUGO BUENAÑO CAICEDO

Ambato – Ecuador
+593 99 488 6785

victhorbc1@yahoo.com

www.linkedin.com/in/victor-hugo-buenano



Profesional experto en gobernanza empresarial, comercial, fortalecimiento institucional y desarrollo organizacional, con más de 20 años de trayectoria dirigiendo empresas, cámaras de comercio y organizaciones del sector público y social. Experto en implementar modelos de buen gobierno corporativo, protocolos familiares, y estrategias de sostenibilidad en negocios familiares y empresas privadas.

Destacado por su habilidad para generar alianzas estratégicas, promover la transformación cultural de equipos directivos y liderar procesos de negociación con sectores públicos, empresariales y comunitarios. Capacidad comprobada para operar como asesor externo o consultor independiente, brindando soluciones integrales en planificación, liderazgo, gestión de crisis y estrategia corporativa.

SERVICIOS DE CONSULTORIA

- Implementación de Buen Gobierno Corporativo
- Diagnóstico y reestructuración organizacional
- Facilitación de procesos de planificación estratégica y operativa
- Formación de líderes y equipos directivos en cultura empresarial
- Establecimiento de procesos comerciales estratégicos
- Negociación y desarrollo de alianzas público-privadas
- Diseño de políticas de dirección, gestión y sostenibilidad
- Acompañamiento a empresas familiares en procesos de transición generacional
- Mentoría y fortalecimiento de gremios empresariales y cámaras de comercio
- Asesorías para empresas que quieran incursionar en el mercado de valores.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Maestría en Gerencia Política (en curso) – Universidad de los Hemisferios / IMF Smart Education – Quito (finaliza en dic 2025)
- Sociólogo con mención en Ciencias Políticas – Pontificia Universidad Católica del Ecuador – Quito (1999 – 2004)

EXPERIENCIA DESTACADA

- **Director Comercial – Laboratorios Génesis (Ambato | jun 2025 - actualidad)**
 - Estructurar el área comercial
 - Acompañamiento en el proceso de implementación de canal ecommerce
 - Desarrollo de maquilas y marcas blancas
- **Presidente Ejecutivo – Industrias Catedral (Ambato | 2021 – 2025)**
 - Implementación de Buen Gobierno Corporativo
- **Jefe de Ventas – Industrias Catedral (Ambato | 2010 – 2021)**
 - Apertura de mercados nacionales y expansión a cadenas de supermercados y mercados internacionales (Colombia – EEUU).

- Desarrollo de productos innovadores y dirección estratégica de la marca.
- Coordinación de equipos comerciales, administrativos y de producción.
- Negociación de contratos clave y alianzas estratégicas.
- **Jefe de Recursos Humanos – Industrias Catedral (Ambato | 2010 – 2021)**
 - Administración de nómina 110 colaboradores.
 - Levantamiento de DNC, levantamiento de presupuestos y ejecución del plan de capacitación
 - Negociación efectiva con el sindicato.
- **Director – Cámara de Comercio de Ambato (Ambato | 2018 - febrero 2025)**
 - Acompañamiento a gremios en iniciativas de colaboración multisectorial.
 - Diseño de políticas gremiales y liderazgo institucional.
- **Vicepresidente – Cámara de Comercio de Ambato (Ambato | 2022 – 2024)**
 - Impulso de alianzas interinstitucionales y fortalecimiento de la imagen corporativa.
 - Participación en los congresos del comité empresarial ecuatoriano
- **Administrador General – Buenaño Caicedo Cía. de Negocios (Cuenca | 2004 – 2008)**
 - Reestructuración interna de la organización y liderazgo comercial.
 - Gestión operativa y financiera integral.
- **Director de Proyecto Nuevo Amanecer – Visión Mundial (San Lorenzo - Esmeraldas | 1999 – 2002)**
 - Ejecución de programas sociales y fortalecimiento comunitario.
 - Dirección estratégica de proyectos sociales con enfoque territorial.

EXPERIENCIA DOCENTE

- **Seminario Mayor Cristo Sacerdote (Ambato | 2019 – Actual)**
 - Sociología - Realidad Ecuatoriana

LOGROS PROFESIONALES

- Incremento de ventas en un 13% en 2022 en Industrias Catedral.
- Exportación de productos ecuatorianos a mercados internacionales
- Implementación exitosa de Buen Gobierno Corporativo.
- Formación de líderes empresariales a través de la Cámara de Comercio.
- Mantener la comercialización, cumplimiento de presupuestos y exportación de productos en tiempos de pandemia.

COMPETENCIAS CLAVE

- Gobierno Corporativo y Ética Empresarial
- Dirección comercial y negociación de alto nivel
- Planificación estratégica y liderazgo institucional
- Cultura organizacional y formación de equipos
- Consultoría en gestión pública y privada
- Facilitación de procesos participativos y diálogo intersectorial

AFILIACIONES

Director de la Cámara de Comercio de Ambato desde 2018