



RAFAEL CAMPUZANO
SUPPLY CHAIN • COMPRAS ESTRATÉGICAS •
OPTIMIZACIÓN DE INVENTARIOS

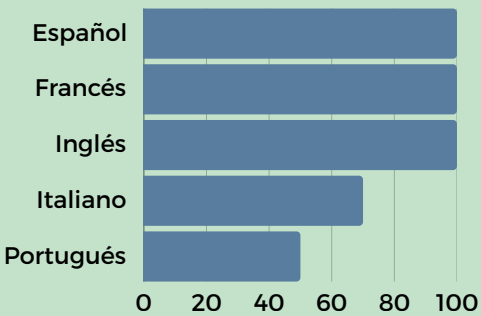
DATOS PERSONALES

+593 998028822
rafaelcampuzano@hotmail.com
Quito - Ecuador

PERFIL PROFESIONAL

Ingeniero Mecánico con MSc en Ingeniería Industrial y más de 10 años de experiencia en planificación, compras y supply chain en industrias reguladas. Especializado en asegurar disponibilidad de producto, gestionar proveedores, optimizar inventarios y coordinar equipos multidisciplinarios. Fuerte capacidad analítica, negociación efectiva y enfoque en KPIs, cumplimiento y mejora continua. Preparado para asumir roles de Gerente de Compras o Gerente de Supply Chain, liderando estrategias de abastecimiento y optimización de procesos.

IDIOMAS



FORMACIÓN ACADÉMICA

MSc en Ingeniería Industrial, mención Supply Chain Management
Instituto Nacional Politécnico de Grenoble - Grenoble INP - Francia
Septiembre 2013 - Julio 2014

Ingeniero Mecánico
Universidad San Francisco de Quito - Ecuador
Agosto 2002 - Mayo 2010

TRAYECTORIA LABORAL

Gerente de Éxito del Cliente y Gestión de Cuentas
Inspectorio | Plataforma SaaS con IA para gestionar calidad y cumplimiento en cadenas de suministro globales para el sector Retail.
Mayo 2021 - Diciembre 2025 | Remoto (Matriz en EEUU)

- Análisis de datos de uso y desempeño para anticipar riesgos, optimizar flujos operativos y mejorar indicadores clave de eficiencia.
- Desarrollo de propuestas de valor y planes de acción basados en insights operativos, impulsando eficiencia y expansión del servicio.
- Gestión de cuentas estratégicas, logrando una facturación recurrente anual sostenida >110% y asegurando retención y crecimiento de clientes clave.
- Manejo de más de 25 proyectos de implementación, onboarding y capacitaciones, coordinando equipos multidisciplinarios de operaciones, calidad y soporte.

Jefe de Compras - División Industrial
Industrial Danec S.A. | Empresa agroindustrial ecuatoriana, productora de aceites vegetales y alimentos de consumo masivo (Equipo a cargo: 6 personas)
Noviembre 2015 - Abril 2021

- Análisis de información de consumo, lead times y estructura de costos, apoyando decisiones de planificación y optimización de gasto.
- Liderazgo de la división Industrial del departamento de adquisiciones.
- Manejo de compras nacionales e internacionales por más de USD 5 MM anuales.
- Coordinación y optimización de procesos de importación para todas las empresas del grupo, asegurando cumplimiento de plazos y eficiencia.
- Negociación de contratos marco con proveedores estratégicos y supervisión de relaciones clave de suministro.
- Implementación de mejoras en ERP y flujos operativos, agilizando aprobaciones y emisión de órdenes de compra, mejora del 30% en el tiempo de proceso manteniendo controles en aprobaciones.

Trainee ejecutivo de Manufactura

Cervecería Nacional | Octubre 2014 - Octubre 2015

- Manejo de proyectos de mejora continua en procesos de producción, aplicando metodologías Seis Sigma y Kaizen.
- Planificación de la rotación semanal de personal y la asignación de equipos, asegurando operaciones fluidas en planta.
- Monitoreo y reporte de KPIs de producción, identificando oportunidades de eficiencia y optimización de procesos.
- Consolidación de presupuestos de planta, incluyendo capacidad instalada, necesidades de personal y planificación de CAPEX.



CURSOS Y TALLERES

Certified Customer Success Specialist (CCSS)

CustomerSuccessU, Enero 2025

Actualización de Incoterms 2020. Navecuador, Octubre 2019

Design Thinking, aplicación de técnicas de Diseño Centrado en Humano HCD – USFQ Abril 2019

Marketing 360. Escuela de Empresas USFQ, Noviembre 2015 – Febrero 2016



REFERENCIAS

Grant Meglis - Senior Director of Industry Consulting -

Inspectorio - Jefe directo | +1 978 852-6906

Gustavo Pinto - Gerente de Compras - Industrial Danec S.A. -

Jefe directo | +593 99 983 0885

Manuel Tobar - Director de Manufactura - Cervecería Nacional

S.A. - Jefe directo | +593 99 129 7361

HABILIDADES TÉCNICAS

- Planificación de la demanda y pronósticos (Demand Planning / Forecasting)
- Planificación de ventas y operaciones (S&BP / S&OE)
- Gestión de inventarios y optimización de stock
- Compras estratégicas y negociación con proveedores
- Análisis de datos y reporting (Excel avanzado, Power BI, Tableau)
- Gestión de ERP y datos maestros (Oracle, Infor)
- Mejora continua y optimización de procesos (TOC, Lean, Kaizen, Six Sigma)
- Gestión de proyectos y coordinación
- Monitoreo y análisis de indicadores de desempeño (KPIs)
- Planificación de inversiones y presupuestos (CAPEX)
- Cumplimiento normativo y conocimiento GxP
- Auditor interno FSSC 22000 v5
- Auditor interno ISO 9001:2008
- Auditor interno ISO 22000:2005

COMPETENCIAS

- Liderazgo de equipos multidisciplinarios y multiculturales
- Habilidades de negociación estratégica con proveedores
- Desarrollo comercial con Stakeholders
- Manejo y gestión de Stakeholders
- Adaptabilidad a entornos, culturas y modos de trabajo globales