

Método 2 G



*Erica
Shea*

Ganha + Ganha

3	O que é o método 2 G
4	Vantagens
5	Desvantagem
6	Propósito
7	Problema
9	Etapas

11	Fases
12	Solução
14	Como aplicar
16	Como Funciona
17	País terceirizado
18	Mapa do sucesso

O que é o Método 2 G ?

Método Ganha + Ganha
Foi criado pra ajudar
Micropigmentadores e empresas a
faturar terceirizando seu trabalho.



Objetivo



Visão

Tem com o objetivo de ajudar micropigmentadores a faturar no inicio da carreira , e ser um grande empresário nessa área.



Missão

Ajudar empreendedores a terceirizar seu trabalho e ter mais tempo pra uma qualidade de vida melhor.



Vantagens

Ter mais tempo pra família faturando fazendo o que mais gosta.

Dificuldade de empreender e ter seu próprio negócio



Desvantagem 1

- Despesas e custos alto pra iniciantes



Falta de experiência

- Não tem outras especialidades pra oferecer e manter uma empresa.



Frustação e Stress

- A dificuldade de ter cliente e contas fixas altas com grandes responsabilidades , geram muito stress e deixam no final.

Eu já passei por várias frustrações empreendendo

Comecei minha carreira na área da micropigmentação há 10 anos atrás na tentativa de ter algo mais pra oferecer no meu trabalho de estética. Fiz vários cursos, tirei licença e abri meu negócio. Foi aí que vi o tamanho da despesa e reponsabilidade que estava carregando. Veio o medo do fracasso e foi aí na minha dor que aprendi a terceirizar meu trabalho , pois sabia que so o que eu produzia não seria suficiente pras despesas e trazer dinheiro pra casa .

Acabei descobrindo depois de 5 anos terceirizada que o valor da renda que eu trazia pra casa era desse serviço terceirizado, e que muita dor de cabeça e stress poderia ter sido evitado se eu tivesse adotado esse sistema de trabalho terceirizado antes.



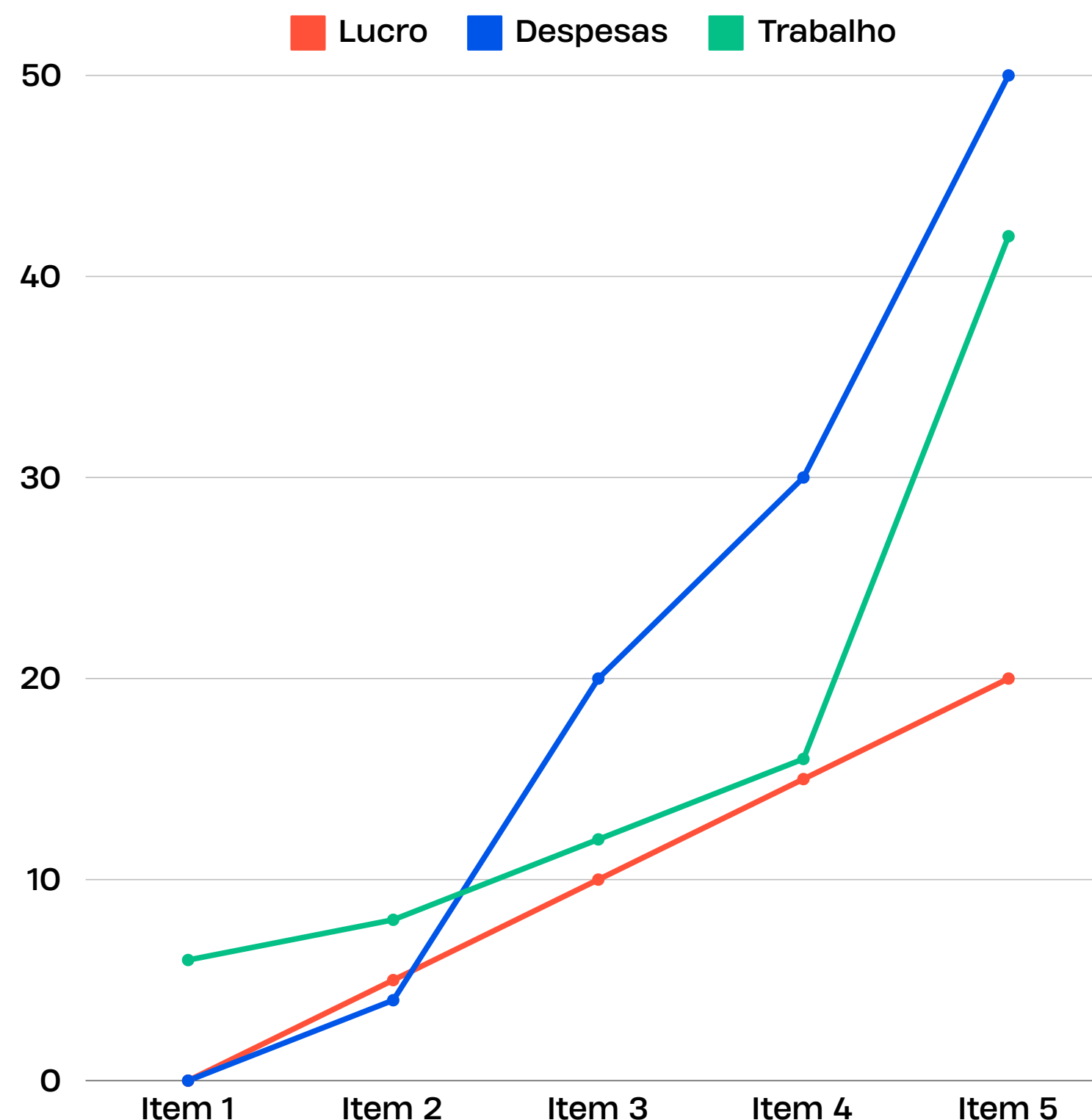
Observação

.Aqui no gráfico temos uma comparação de despesas , trabalho e lucro.

- Hoje em dia um micropigmentador pra ter seu próprio negócio tem um custo mensal de despesas incluindo ; aluguel , seguro, taxas de licença, materiais, utilidades e marketing numa média de \$2000 à \$5000 usd.
- Para ter um faturamento para manter essas despesas é necessário ter uma produção de em média 40 hrs trabalhada por semana . Agora pensa para ter o lucro ? Dobrar a carga horária.

O lucro nem sempre é garantido.

As vezes 10% do valor bruto .

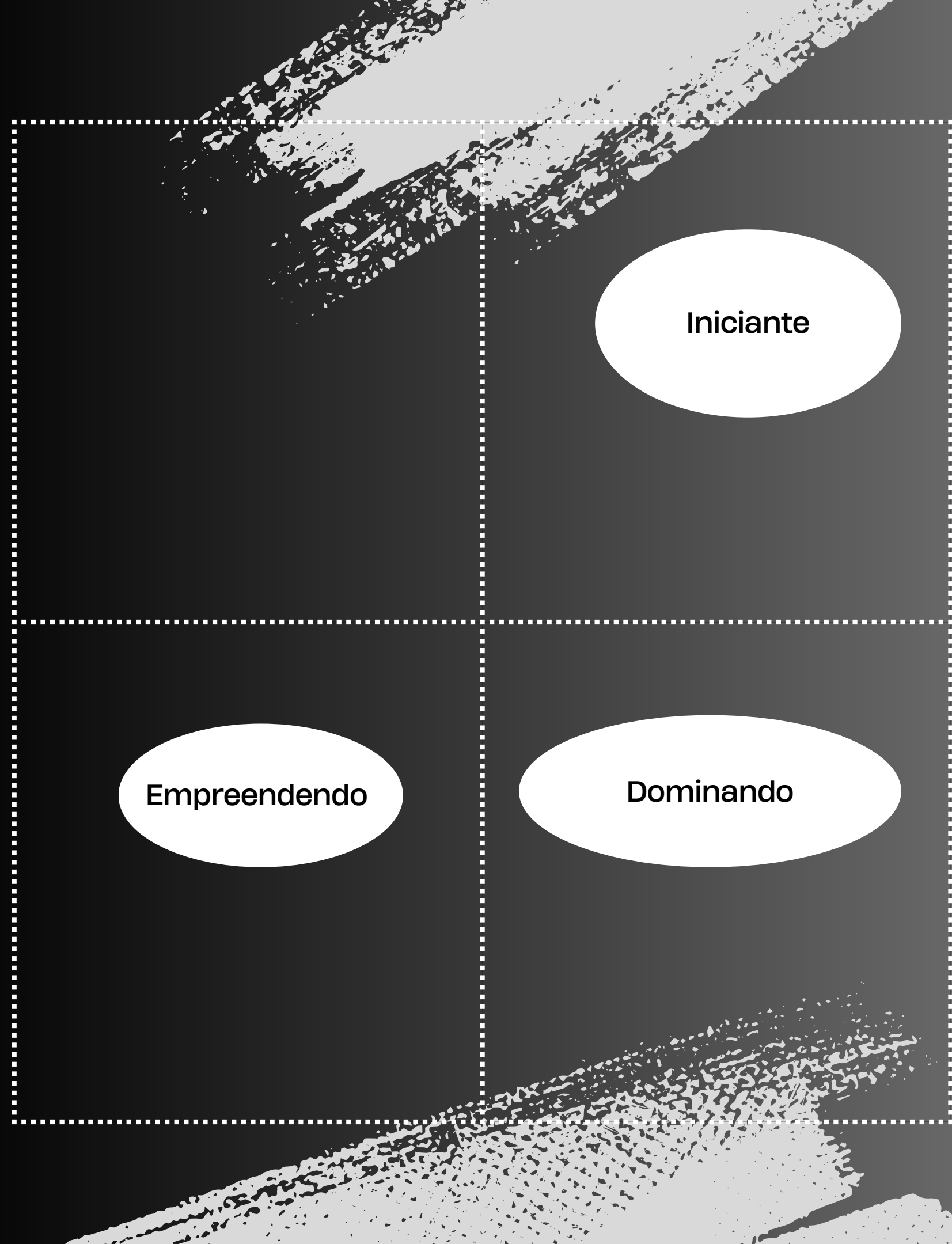


Análise

Questão	Despesas	Trabalho	Lucro
• Compensa abrir seu negócio sem ter experiência? • .Quantas horas você precisa pra faturar? • .Tempo e qualidade de vida?	• Ter seu próprio negócio no início de carreira e um risco de frustração se não estiver preparado. • A carga horária vai aumentar por ter que trabalhar em outras áreas da estética pra compensar as despesas. • Aumenta a carga horária e o resultado é; sem tempo pra você, sem descanso, sem tempo pra família, frustração e stress garantido.	• Como todo início de carreira é difícil, é necessário colocar muitas horas. • Média de 8 a 12 hrs por dia. • Uma carga horária maior que não vai resolver seu problema.	• Compensa trocar tempo por dinheiro? se você trabalha pra manter despesas tem algo errado. • Gera frustração e muitas das vezes a desistência. • Nada melhor que faturar e ter qualidade de vida.

3 Etapas do Micropigmentador

A importância de ter treinamentos e conhecimento para desenvolver seu sucesso.



Compreendendo as etapas



Inicio de carreira

Hora de oferecer trabalho, ganhar experiência, investir em mais cursos.

Empreendendo

Hora de agir com cautela, aprender a cortar gastos pra investir no crescimento da empresa.

Dominando

Hora de gerenciar e faturar.

Cada fase

Fase 1

Nessa fase é muito importante se dedicar em aprender e ter experiência para conquistar o público.

Fase 2

Nessa fase de conquista é muito importante se dedicar em novas estratégias de trabalho , pois a concorrência é muito grande.

Dominar e desfrutar!!

Cada fase é necessário viver pra aprender e adquirir experiência na área para dominar se quiser faturar. Viva a fase o processo de cada etapa.

**Não adianta tentar fazer todas as coisas ao mesmo tempo.
Quem põe a mão na massa não consegue gerenciar. Sempre vai ficar algo a desejar, e dezorganiado.**

Solução

Aprenda a terceirizar sua empresa

A terceirização é a transferência de um determinado serviço à outra empresa.

1. Identificação das necessidades: Definir quais atividades serão terceirizadas e quais são os requisitos e expectativas para a empresa terceirizada.
2. Pesquisa e seleção: Pesquisar e identificar empresas terceirizadas que atendam às necessidades da sua empresa. Solicitar propostas e comparar serviços, preços e reputação.
3. Contratação: Após selecionar a empresa terceirizada, é necessário elaborar um contrato detalhado que inclua os serviços a serem prestados, prazos, responsabilidades, custos e condições de pagamento.
4. Implementação: Com o contrato assinado, é hora de implementar o serviço terceirizado. Garantir uma comunicação clara e alinhamento de expectativas para uma transição suave.
5. Monitoramento e avaliação: Monitorar continuamente o desempenho da empresa terceirizada, avaliar se está cumprindo os termos do contrato e tomar medidas corretivas, se necessário.
6. Renovação ou término do contrato: Ao final do contrato, decidir se deseja renovar com a empresa terceirizada ou buscar outra opção. Certifique-se de cumprir os procedimentos de encerramento, se aplicável.

A terceirização de serviços funciona da seguinte forma: uma empresa contrata outra empresa especializada para realizar determinadas atividades ou serviços em seu lugar. Isso permite que a empresa contratante se concentre em suas atividades principais como , gerenciamento, agendamento , marketing etc.. enquanto a empresa terceirizada cuida de tarefas específicas, como fazer os procedimentos atendendo clientes entre outros. Essa prática ajuda a reduzir custos, aumentar a eficiência e ter acesso a expertise especializada.

Como aplicar



Email

hello@reallygreatsite.com



Social Media

@reallygreatsite



Call us

123-456-7890

Como enviar um aplicação?

Enviar aplicação para empresas como MediSpa, Pmu spa, lugares apto há fazer micro.

Criar um bom portfólio

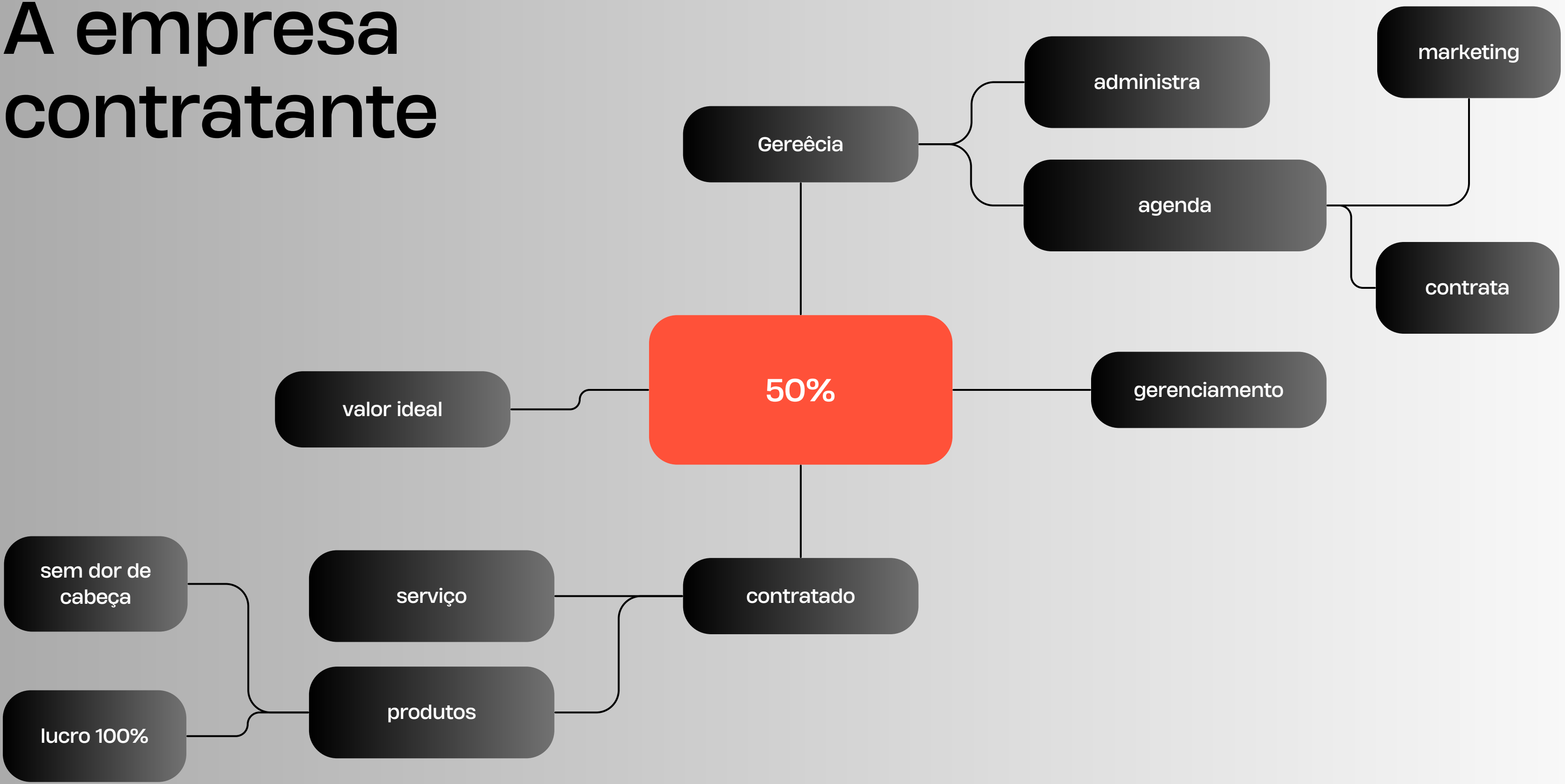
Add Text

Enviar aplicação através das redes sociais

Faça uma apresentação em pdf profissional sobre seu trabalho com fotos. Tenha contigo cópia de certificado , seguro e licença.

Se inscreva também no site do www.Indeed.com

A empresa contratante

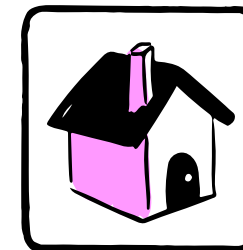
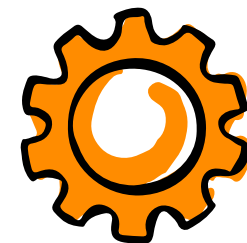


Você já parou pra pensar porque os Estados Unidos é uma das maiores potência mundial?

As maiores empresas contratam serviços.

Os Estados Unidos optam pela terceirização de mão de obra por diversos motivos, incluindo redução de custos operacionais, acesso a especialistas em determinadas áreas, flexibilidade na gestão de recursos humanos e foco na atividade principal da empresa. A terceirização permite às empresas concentrarem-se em suas competências centrais, enquanto contratam serviços especializados de terceiros para apoiar outras áreas de operação. Além disso, a terceirização pode proporcionar maior eficiência, agilidade nas respostas às demandas do mercado e redução de encargos trabalhistas e administrativos.

Mapa do sucesso



Aqui està alguns exemplo de trabalho terceirizados.

OAKHURST, NJ 07755 Box 1: Nonemployee Compensation \$24,609.50 Instructions for Recipient - 1099-NEC You received this form instead of Form W-2 because the payer did not consider you an employee and did not withhold income tax or social security and Medicare tax. If you believe you are an employee and cannot get the payer to correct this form, report this amount on the line for "Wages, salaries, tips, etc." of Form 1040, 1040-SR, or 1040-NR. You must also complete Form 8919 and attach it to your return. For more information, see Pub. 1779, Independent Contractor or Employee. If you are not an employee but the amount in this box is not self-employment (SE) income (for example, it is income from a sporadic activity or a hobby), report this amount on the "Other income" line (on Schedule 1 (Form 1040)). Recipient's taxpayer identification number (TIN). For your protection, this form may show only the last four digits of your TIN (social security number (SSN), individual taxpayer identification number (ITIN), adoption taxpayer identification number (ATIN), or employer identification number (EIN)). However, the issuer has reported your complete TIN to the IRS.	\$0.00 \$331.25 \$0.00 \$87,506.25 \$87,506.25 \$0.00 \$87,506.25 \$0.00 (\$2,389.53) \$85,116.72
---	--

Você já parou pra pensar no benefício?

Trabalhar 3 ou 4 vezes por semana apenas

Menas hora de trabalho.

2 ou 3 locais diferentes de atendimento.

Chega , atende e vai embora.

Tempo e qualidade de vida com faturamento 100% lucrativo.

Ser terceirizado é...

ter uma empresa cuidando da
sua agenda, do seu tempo, do
seu lucro. Sua empresa de
sucesso.