



# Servicios 2025

## Julio Rebolledo

Cursos - Talleres - Seminarios -  
Conferencias - Entrenamientos



## MBA. Julio Rebolledo del Castillo

Conferencista internacional,  
motivador y asesor empresarial

“Nadie sabe de lo que es capaz hasta que lo  
intenta”

[www.juliorebolledo.com](http://www.juliorebolledo.com)



Lic. Comercio Internacional  
Instituto Politécnico Nacional



Master Business Administration  
University of Phoenix, Arizona



Diplomado en Logística  
Universidad de Arkansas  
State (Qro)



Instructor Certificado OEA



Instructor Certificado YABT



Conferencista  
Cámara Nacional de Empresas de  
Consultoría CNEC



Conferencista  
Coparmex Nacional



Founder - Country manager  
Bewomi Network LLC.



Founder - Director  
Tracking Driver



Founder  
Mrtruck.mx



Founder  
Radar Laboral



Director General  
JRebolledo Training



Tuve el honor de compartir el  
escenario con los protagonistas  
de “The Secret” (Sobre La ley de  
la atracción)



Tuve el honor de participar en  
TEDx

# Cursos, Talleres, Seminarios, Conferencias y Entrenamientos **MAGISTRALES**



# TEMAS PARA EMPRESAS DEL RAMO INDUSTRIAL, COMERCIAL Y SERVICIOS



# Conferencia Magistral

## EL PODER DE LA DECISIÓN

El poder de la decisión es una conferencia con un impacto increíble en la vida de todos quienes la escuchan, es la obra maestra del Maestro Rebolledo con relación a los temas de desarrollo humano.

Esta obra fue expuesta ya en congresos internacionales de liderazgo en compañía de los maestros de "The Secret" con un éxito rotundo.



# TEDx

Dirigida a: Todas a aquellas personas en busca de una perspectiva más amplia de sus vidas y con deseos de superación espiritual y personal  
Duración: 2 hrs.



# Conferencia Magistral

## Los 20 errores más comunes que cometen los empresarios

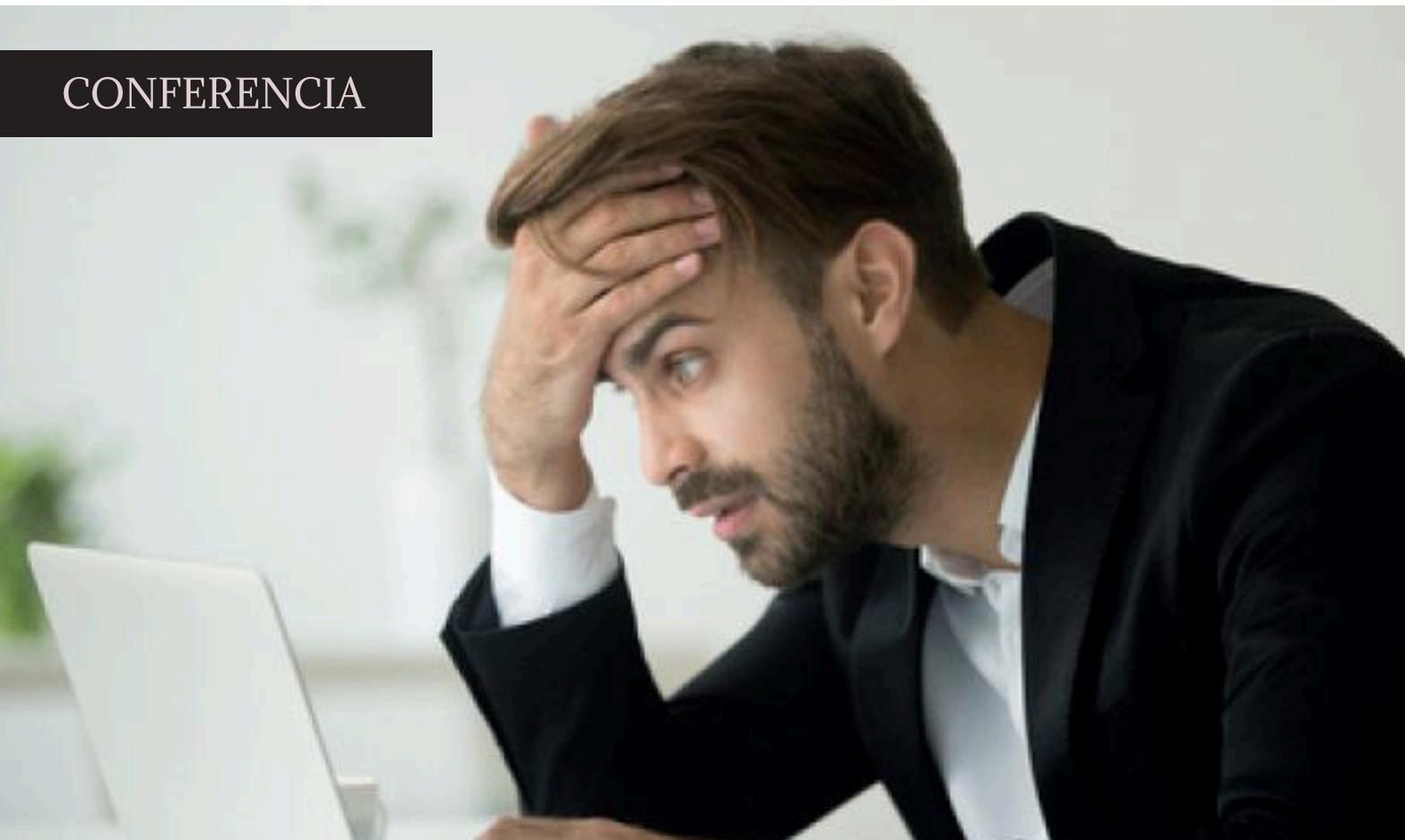
### Y COMO EVITARLOS

Debido a la gran aceptación de la conferencia y a petición de muchos microempresarios, hemos convertido esta conferencia en un taller en donde podamos desmenuzar a detalle los 20 errores más comunes que cometen los empresarios y como evitarlos. Numerosas compañías ya han establecido un programa permanente para reestructurar su empresa basándose en estos 20 principales errores, logrando un crecimiento exponencial en tan solo 1 año de trabajo en su seguimiento tanto en áreas de planeación, administración, publicidad, ventas, recursos humanos, mercadotecnia, etc.

Dirigida a: A emprendedores y empresarios con amplia experiencia en los negocios.

Duración: 2 hrs.

CONFERENCIA



# Taller para superarlos: Los 20 errores más comunes que cometen los empresarios Y COMO EVITARLOS

Debido a la gran aceptación de la conferencia y a petición de muchos microempresarios, hemos convertido esta conferencia en un taller en donde podamos desmenuzar a detalle los 20 errores más comunes que cometen los empresarios y como evitarlos. Numerosas compañías ya han establecido un programa permanente para reestructurar su empresa basándose en estos 20 principales errores, logrando un crecimiento exponencial en tan solo 1 año de trabajo en su seguimiento tanto en áreas de planeación, administración, publicidad, ventas, recursos humanos, mercadotecnia, etc.

Dirigida a: A emprendedores y empresarios con amplia experiencia en los negocios.

Duración: 10 hrs. (2 Días)

TALLER



# Conferencia DE LIDERAZGO CONGRUENTE

Esta conferencia esta diseñada para atender las problemáticas que surgen dentro de una organización en donde el personal actúa ajena y desinteresadamente a las metas y objetivos de la organización.

En donde el clima laboral es tenso, sin una comunicación fluida respetuosa y asertiva.

Cabe mencionar, que esta conferencia intenta resumir los valores y principios éticos necesarios para cambiar primero a nivel personal y después a nivel organizacional. Sin embargo en una hora que dura la conferencia, es difícil atender a cambios sustanciales, por ello, ofrecemos un taller profesional de liderazgo que atiende a profundidad estos temas. Favor de contactarnos para mayor información.

Dirigida a: Todos los niveles de una organización.  
Duración: 1.5 hr.



# Taller profesional DE LIDERAZGO

Este taller aborda el liderazgo desde la raíz de la personalidad y habilidades humanas hasta los elementos más sofisticados de comportamiento humano.

Diagnóstico de liderazgo.

Las 26 características fundamentales de un líder moderno, humano e inteligente.

\* Incluyen dinámica

## Contenido

- Autoestima \*
  - Autoconocimiento\*
  - Visión clara del Objetivo\*
  - Integridad y sus principios éticos\*
  - Conocimiento del Ser Humano\*
  - Habilidades de comunicación asertiva\*
  - Capacidad de análisis y toma de decisiones
  - Habilidades de trabajo en equipo\*
  - Adaptabilidad
  - Pensamiento estratégico
- ...y 16 características mas\*.

Dirigida a: Jefes, Gerentes y Directores con o sin experiencia en liderazgo  
Duración: 10 hrs. (2 Días)



# Taller: Técnicas Infalibles para LA ADMINISTRACIÓN DEL TIEMPO

Este es un poderoso curso en donde abordaremos todo el proceso de las ventas profesionales desde un enfoque moderno, profundizando en los siguientes procesos:

## Objetivos

- Aprender a elaborar un plan de trabajo que le ayude a realizar las actividades más importantes de forma prioritaria
- Optimizar el desempeño profesional
- Identificar las principales causas por las que se pierde el tiempo
- Identificar el Impacto en la salud, como consecuencia de una mala administración del tiempo
- Poder aplicar las metodologías que nos permiten alcanzar nuestras metas y objetivos y poder optimizar el manejo del tiempo.

## Temario

- I. CONCEPTOS BÁSICOS E IMPORTANCIA DEL TIEMPO
- II. PARADIGMAS
- III. OPERACIÓN DEL TIEMPO Y EL IMPACTO POR SU MAL USO
- IV. FACTORES QUE IMPIDEN UN BUEN USO DEL TIEMPO
- V. EL TIEMPO EN EL TRABAJO, USO CREATIVO DEL TIEMPO
- VI. MANEJO DE ACTIVIDADES
- VII. APROVECHAMIENTO DE LA TECNOLOGIA
- VIII. PLAN DE VIDA
- IX. CONCLUSIONES.



Dirigida a: A mandos altos y medios de cualquier empresa, organización o institución educativa y público en general.

Duración: 5 hrs. (2 Días)

# Curso profesional DE VENTAS

Este es un poderoso curso en donde abordaremos todo el proceso de las ventas profesionales desde un enfoque moderno, profundizando en los siguientes procesos:

## Contenido

- Técnicas de Cierre
- Presencia de Marca
- Servicio Post Venta
- Recuperación de Cartera
- Toma de decisiones
- Metodología de Trabajo
- Presentación con los Clientes
- Tips para dominar el terreno previo a la negociación
- Proceso de Negociación
- Prospección de mercado

Cabe señalar que este curso está diseñado 50% para vendedores y 50% para tomadores de decisiones en las estrategias comerciales de la empresa.

Dirigida a: A vendedores experimentados y novatos, así como tomadores de decisiones y supervisores.

Duración: 10 hrs. (2 Días)



**Taller:**

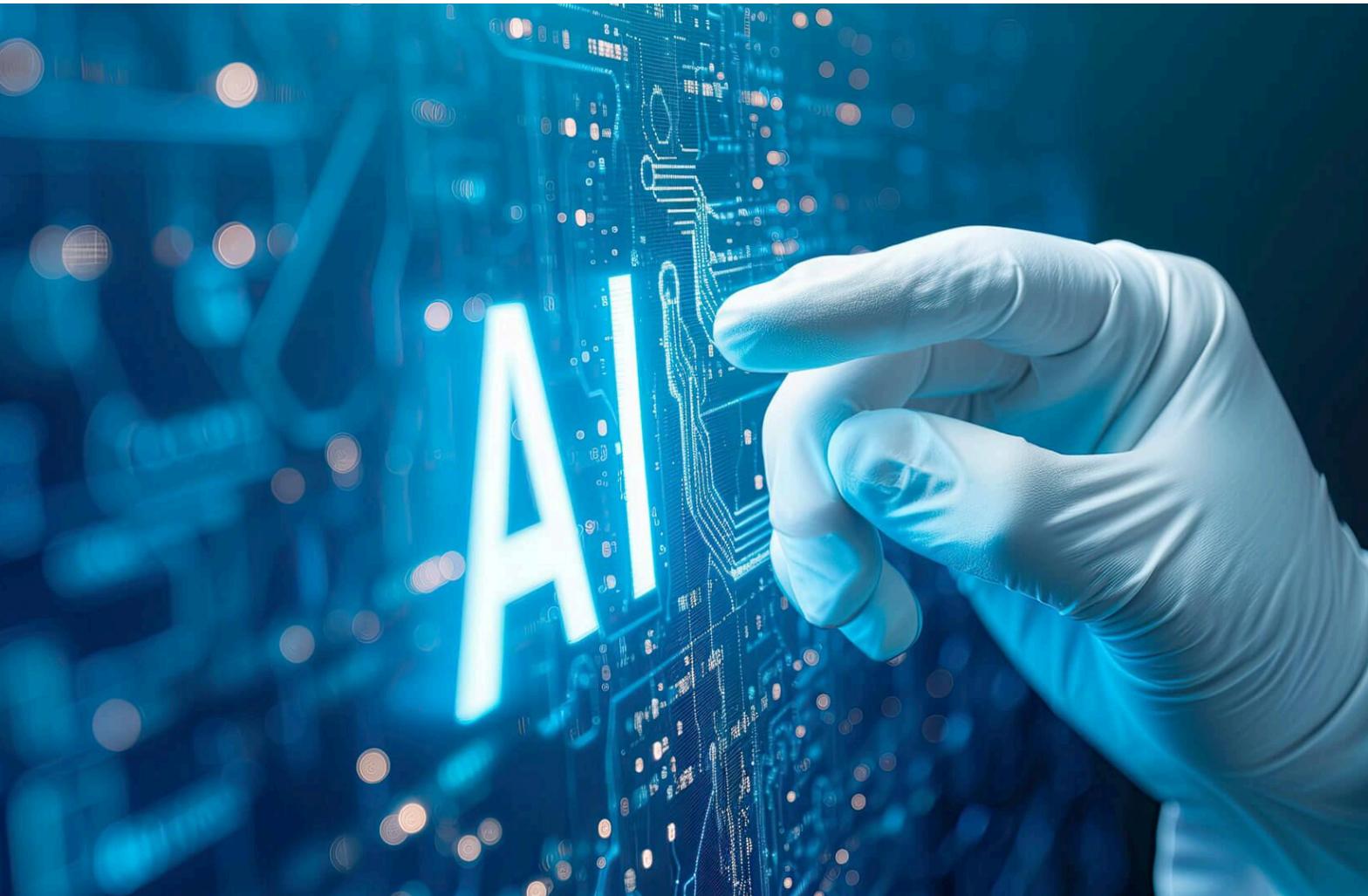
# HAZ MÁS EN MENOS TIEMPO CON HERRAMIENTAS DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL GENERATIVA

Descubre el poder de la Inteligencia Artificial Generativa con una formación diseñada para líderes que marcan la diferencia. ✨ Aprende a aplicar la IA de forma estratégica, práctica y efectiva, elevando tu valor profesional y el de tu empresa.

Dirigida a: Empresas y organizaciones de todos los tamaños.

Duración: 4 sesiones de 2 hrs. cada semana

Formato: En línea o presencial para grupos de al menos 10 personas.



# Taller:

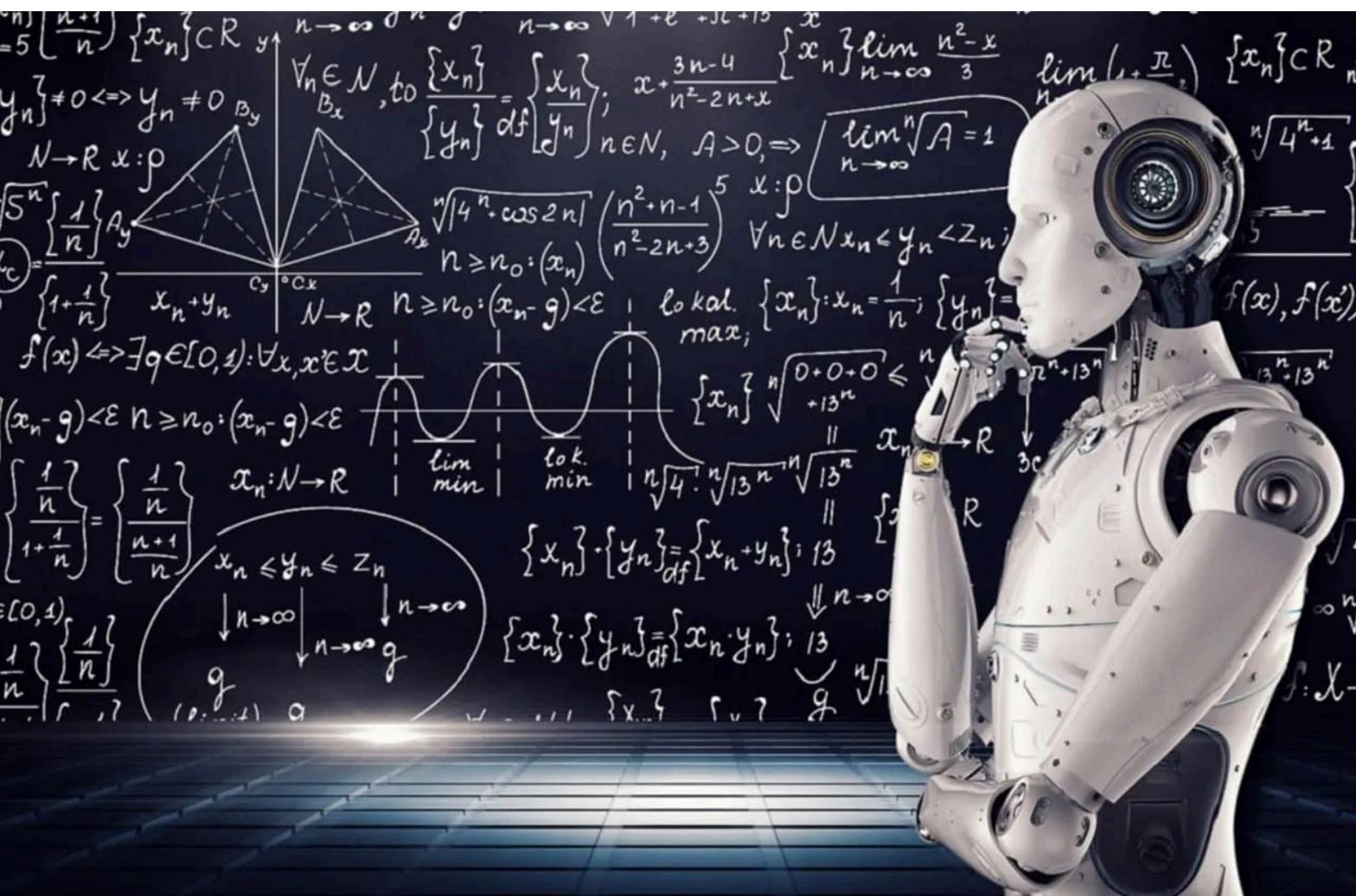
# HERRAMIENTAS DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL PARA DOCUMENTAR PROCESOS

La documentación de procesos ha dejado de ser un trabajo lento y artesanal gracias a las nuevas herramientas de Inteligencia Artificial. Implementar la IA significa acelerar la transformación operativa, reducir errores humanos y liberar talento para actividades de mayor valor estratégico. En un mercado cada vez más competitivo, quien domina el arte de documentar procesos con IA, domina también la capacidad de escalar y evolucionar su organización.

Dirigida a: Empresas y organizaciones de todos los tamaños.

Duración: 4 sesiones de 2 hrs. cada semana

Formato: En línea o presencial para grupos de al menos 10 personas.

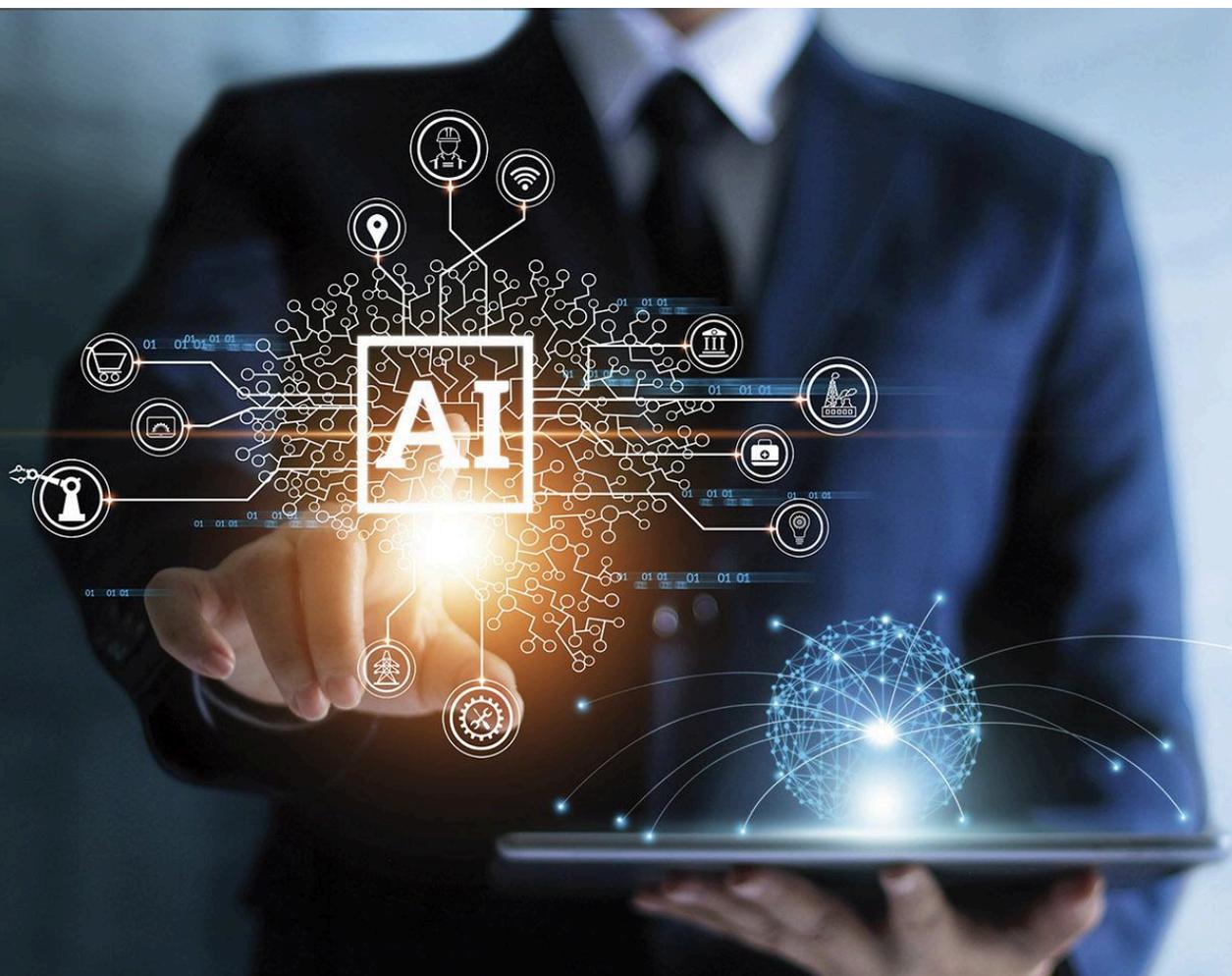


# Taller:

## ANÁLISIS Y TOMA DE DECISIONES USANDO IA EN PEQUEÑOS NEGOCIOS

El análisis y la toma de decisiones usando IA en pequeños negocios representa una revolución accesible y poderosa para los emprendedores. Estas herramientas permiten recopilar, procesar y analizar grandes volúmenes de datos de forma rápida y precisa, proporcionando insights claros para decisiones estratégicas. Desde prever la demanda de productos y optimizar inventarios hasta personalizar experiencias para los clientes, la inteligencia artificial ofrece soluciones antes reservadas para grandes empresas. Con herramientas asequibles y fáciles de usar, los pequeños negocios pueden tomar decisiones más informadas, reducir riesgos y responder con agilidad a las dinámicas del mercado, maximizando su competitividad en un entorno cada vez más digital.

Dirigida a: Empresas y organizaciones de todos los tamaños.  
Duración: 2 hrs.



# Conferencia: CÓMO PROVOCAR EL COMPROMISO DEL EQUIPO CON LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA

Provocar el compromiso del equipo con los objetivos de la empresa es clave para el éxito organizacional y comienza con una visión clara y compartida. Es esencial comunicar de manera efectiva los objetivos de la empresa, asegurándose de que cada colaborador entienda su papel en el logro de estos. Fomentar un ambiente de confianza, reconocimiento y retroalimentación constante fortalece la motivación y el sentido de pertenencia. Además, involucrar al equipo en la toma de decisiones, brindarles herramientas para desarrollar sus habilidades y celebrar los logros colectivos, refuerza el compromiso. Cuando los empleados se sienten valorados, escuchados y alineados con la misión de la empresa, su dedicación se traduce en resultados excepcionales.

Dirigida a: Empresas y organizaciones de todos los tamaños.  
Duración: 2 hrs.



# Taller sobre el libro HÁBITOS ATÓMICOS

de James Clear

Este taller está diseñado para aquellas personas, empresarios, líderes, estudiantes, familiares y público en general, con deseos profundos de transformarse, eliminando sus malos hábitos y creando nuevos y mejores hábitos. Siguiendo cada uno de los consejos que el autor del libro nos sugiere.

Si transformas tu mente, transformas tu realidad.

Dirigida a: Empresarios, líderes, estudiantes, familiares y público en general.  
Duración: 6 hrs.

# Hábitos atómicos

CAMBIOS PEQUEÑOS  
RESULTADOS EXTRAORDINARIOS

# Taller sobre el libro

## REINVENTAR LAS ORGANIZACIONES

de Frederic Laloux

Este taller está diseñado para aquellas organizaciones, empresarios y líderes, con deseos de una profunda transformación de su organización, pasando de modelos de liderazgo obsoletos, a un modelo Teal de última generación, que convierte a la empresa en un poderoso motor de transformación evolutiva para la empresa y cada uno de sus miembros. Siguiendo cada uno de los consejos que el autor del libro nos sugiere.

Si transformas tu mente, transformas tu realidad.

Dirigida a: Organizaciones, Empresarios y Líderes.  
Duración: 6 hrs.

F R E D E R I C L A L O U X  
PRÓLOGO DE KEN WILBER

# Reinventar las organizaciones



# Taller sobre el libro

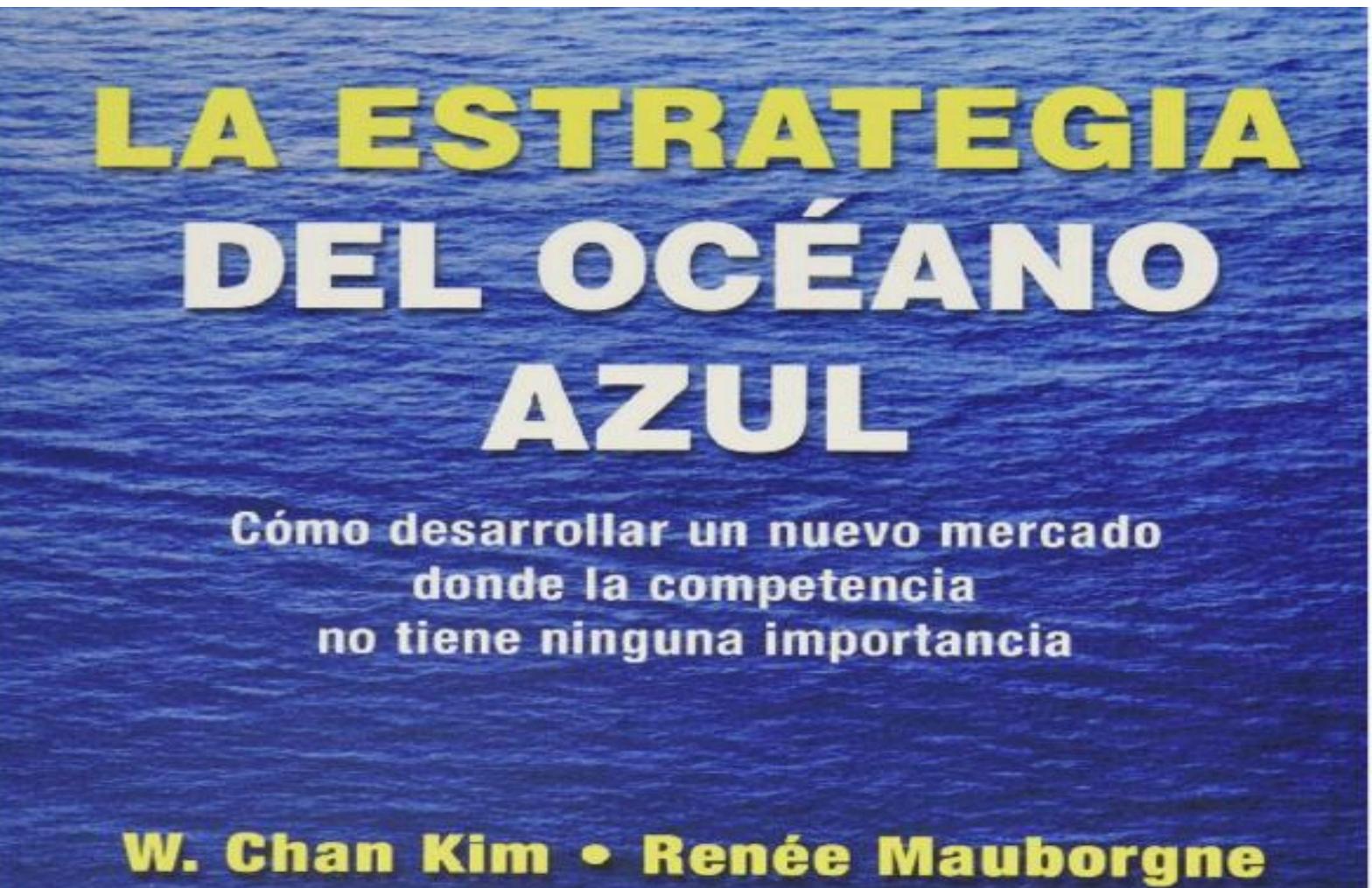
## LA ESTRATEGIA DEL OCEANO AZUL

de W. Chan Kim y Renée Mauborgne

Este taller está diseñado para aquellas organizaciones, empresarios y líderes, con deseos de una profunda transformación de su modelo de negocio, el cual se encuentra en una guerra constante, con demasiada competencia y nulos diferenciadores. Crear un modelo de negocios con grandes diferenciadores de valor, permitirán crear un océano azul es decir un mercado con poca competencia y grandes ingresos. Siguiendo cada uno de los consejos que el autor del libro nos sugiere.

Si transformas tu modelo de negocio, creas un océano azul.

Dirigida a: Organizaciones, Empresarios y Líderes.  
Duración: 6 hrs.



# LA ESTRATEGIA DEL OCEANO AZUL

Cómo desarrollar un nuevo mercado  
donde la competencia  
no tiene ninguna importancia

W. Chan Kim • Renée Mauborgne

# Entrenamientos AL AIRE LIBRE

El entrenamiento al aire libre ha tomado una tendencia muy activa y creciente en la última década, demostrando que los miembros de un equipo logran desarrollar mejor sus habilidades cuando las ejercen físicamente.

En este entrenamiento desarrollamos prácticas específicas que conlleven al mejoramiento de las relaciones entre los participantes, integración de equipos, comunicación, habilidades especiales de comunicación y ventas, desarrollo personal entre otros puntos que pueden ser diseñados específicamente para las necesidades de su empresa.

En estos Entrenamientos, los llevamos a un excelente hotel con el que tenemos convenio y durante 2 días realizamos actividades bajo techo para recibir solo 20% de teoría y posteriormente un 80% de actividades al aire libre como: Tirolesa, Escalada en Muro, Gocha, Polo en Burro, Retos para enfrentar el miedo, Actividades de Reflexión profunda sobre la importancia de una buena calidad de vida como resultado de ser una excelente persona consigo mismos y con el entorno.

Dirigida a: Empresas con un alto grado de conciencia y responsabilidad social, así como a personas independientes con gran interés en desarrollarse así mismos.  
Duración: 2 días

Inversión: Según el proyecto



# Conferencia

## Los 15 conflictos mas comunes en empresas familiares y COMO EVITARLOS

Esta conferencia está diseñada para aquellas empresas familiares que constantemente se enfrentan a problemas de toda índole, lucha de poder, desorganización, malos manejos financieros y operativos, distorsiones de información o niveles de autoridad, confrontaciones, desacatos, fraudes, etc. Llevar el esquema familiar al ámbito empresarial siempre será un gran reto, solo unos cuantos lo logran, el resto deben evolucionar antes de hacerlo, entendiendo que nuestra raza latina tiene ventajas y desventajas en este rubro.

Dirigida a: Empresas familiares  
Duración: 2 hrs.



# Opinión PROFESIONAL

Este servicio está diseñado para emprendedores y empresarios que desean tener un consultor profesional a su alcance vía telefónica y/o mail en horario hábil y a un precio razonable. Imagine contar con un profesional como su asesor personal y tener un punto crítico de evaluación en su toma de decisiones.

Dirigida a: Empresarios, emprendedores, directivos y público en general que deseen contar con la opinión del MBA. Julio Rebolledo en su proceso de toma de decisiones humanas y empresariales.

[Nota: Consultar términos y condiciones](#)



# Mentoría PARA ALCANZAR TUS METAS

Este servicio está diseñado para que los empresarios otorguen la mentoría necesaria, a cada uno de sus empleados clave y con ello alcancen sus metas en el ámbito personal, laboral, financiero y familiar durante un periodo mínimo de 6 meses.

Cada año lo iniciamos con propósitos que nacen de la emoción y la esperanza, más no de la planeación estratégica adecuada y con acciones concretas para alcanzarlos. Con la mentoría del MBA. Julio Rebolledo del Castillo, esas metas serán alcanzables e incluso superadas.

Dirigida a: Empresas, equipos de trabajo, directivos y público en general.

**Nota:** Consultar términos y condiciones



# Online Mentoring

# ALGUNOS DE SUS CLIENTES



Distribuidor Integral