

PIANO STRATEGICO

EXPORT & VENDITE

PERCORSO DI CRESCITA

LISTINO PREZZI

SERVIZI OFFERTI

L'EXPORT CHE NASCE DAI DATI

COME OPERIAMO

DOVE NON INTERVENIAMO

Questo documento offre una visione sintetica delle strategie di export e vendita nei mercati mondiali, con l'obiettivo di allineare attività ed opportunità di crescita nel breve-medio periodo. Il focus è su una pianificazione sostenibile, misurabile e orientata ai risultati ai prezzi più bassi del mercato.

NESSUN MIRACOLO SOLO DURO LAVORO

sfruttando i nostri algoritmi e Alibaba AI, elaboriamo una grossa quantità di dati trasformandoli in opportunità reali lavorando sulla seguente base di:

DATI CHIAVE

50m

Sono i buyer attivi ora
su Piattaforma Alibaba

200+

Sono i Paesi attualmente
coperti su cui lavoriamo

19

Sono le lingue supportate
con cui dialogare con i buyer

UN SERIO PERCORSO DI CRESCITA

Non crediamo nei miracoli - crediamo nei dati. Attraverso un'analisi meticolosa, scopriamo opportunità praticabili e diamo ai nostri clienti gli strumenti per coglierle.

ONBOARDING & SETUP

(Primi 2 mesi)

Integriamo i prodotti del cliente nella nostra vetrina, curando grafica, condizioni di vendita e adempimenti legali (contratti e KYC). Pronti al lancio in piena conformità normativa.

AVVIO (Lancio & Validazione)

(Primo anno)

Validare lo sviluppo del prodotto e il suo adattamento ai mercati esteri lanciando soluzioni digitali, per ottenere feedback e risposte reali coinvolgendo attivamente potenziali importatori. La sfida è dimostrare l'esistenza di una domanda globale o segmentata, concreta e profittevole, capace di generare i primi ordini.

SVILUPPO (Crescita Iniziale)

(Secondo anno)

In questa seconda fase aiutiamo le aziende a far crescere rapidamente export, clienti e fatturato attraverso strategie di marketing e vendita con strumenti di Alibaba basate sui dati. La sfida è gestire grandi volumi di informazioni mirate in modo efficiente per consolidare i mercati esistenti e aprirne di nuovi con successo.

MATURITÀ (Crescita & Consolidamento)

(Terzo anno in avanti)

Supportiamo le aziende nel rafforzare i mercati e nell'espandersi in nuovi Paesi grazie a strategie di crescita basate sui dati permettendo ai nostri clienti investimenti mirati a basso rischio. La sfida è essere un partner strategico che con la fornitura di dati permette la diversificazione e crescita sostenibile nei mercati globali.

LISTINO PREZZI

Il contratto può essere risolto in qualsiasi momento, senza penali o clausole nascoste e i servizi continueranno ad essere forniti con la stessa qualità e impegno fino alla fine del semestre prepagato.

INDICATORI CHIAVE

**CANONE
MENSILE**

**ANNUNCI
PUBBLICITARI
(ADS)**

**COMMISSIONI
SU VENDITE**

PIÙ PRECISAMENTE

CANONE MENSILE FISSO PER SINGOLO PRODOTTO

Una tariffa mensile fissa per il mantenimento e lo sviluppo della presenza sulla piattaforma Alibaba.

PUBBLICITÀ (ADS) - LA CHIAVE DEL SUCCESSO

Le tariffe degli ADS sono interamente reinvestite in Alibaba senza generare alcun profitto per PS24.

COMMISSIONE SULLE VENDITE DEI NOSTRI CLIENTI

Dopo dedizione e duro lavoro, possiamo finalmente anche noi godere dei successi dei nostri clienti con un'onesta commissione.

SINGOLO PIANO TARIFFARIO

CON PS24 IL PRIMO ORDINE NON SOLO
COPRE I COSTI MA GENERA GIÀ PROFITTO

CANONE MENSILE

Singolo Prodotto/mese: **€ 10.00/mese/prodotto**

ONBOARDING -70% Sconto: **€ 3.00/mese/prodotto**

AVVIO -70% Sconto: **€ 3.00/mese/prodotto**

SVILUPPO -35% Sconto: **€ 6.50/mese/prodotto**

MATURITÀ Prezzo Pieno: **€ 10.00/mese/prodotto**

ANNUNCI PUBBLICITARI (ADS)

Quota ADS semestrale: **€ 2500.00/semestre**

ONBOARDING Non Dovuta: **€ 0.00/semestre**

AVVIO -70% Sconto: **€ 750.00/semestre**

SVILUPPO -35% Sconto: **€ 1625.00/semestre**

MATURITÀ Prezzo Pieno: **€ 2500.00/semestre**

COMMISSIONI SU VENDITE

Nostra Commissione Standard: **8%/min÷15%/max**

ONBOARDING Non Dovuta: **0%/min÷0%/max**

AVVIO Commissione Intera: **8%/min÷15%/max**

SVILUPPO Commissione Intera: **8%/min÷15%/max**

MATURITÀ Commissione Intera: **8%/min÷15%/max**

SERVIZI IN BUNDLE

**FORNIAMO LA SOLUZIONE IN BUNDLE ATTRAVERSO UN
UNICO PIANO TARIFFARIO**

Tutte queste soluzioni sono fornite attraverso
l'adesione al nostro Singolo Piano Tariffario



NESSUN CONFLITTO

Anche se hai già un account Alibaba



FIN DA SUBITO

**I nostri clienti sono riconosciuti come
Premium**



UNA VETRINA DEDICATA

Su Alibaba.com



NON TRATTIAMO DIRETTAMENTE I PRODOTTI

Solo commissioni basate sui risultati



SEMPLICITÀ CONTRATTUALE

**Un contratto di agenzia semplice e
trasparente**



FUORI-PIATTAFORMA

**Pieno rispetto dell'autonomia della
clientela**



IN-PIATTAFORMA
**Marketing Completo - Risultati
Concreti**



"PUBBLICITÀ INDIRETTA"
Partnership ad alto rendimento



ANALISI AVANZATE DEI DATI
**A mezzo "Alibaba.com Data
Analytics"**



RETE COMMERCIALE INTERNA di PS24
**Collegamenti diretti per offerte più
veloci e sicure**



ACCESSO
Ai Servizi Complementari di Alibaba



SICUREZZA DEI DATI
**Protocolli Avanzati nella Protezione
dei Dati**



PRIVACY
Certificati nella protezione dei dati

L'EXPORT CHE NASCE DAI DATI

PS24, basata sull'intelligenza artificiale e sui dati, con la portata globale di Alibaba, individua la domanda in tempo reale in tutto il mondo e la converte in opportunità di esportazione redditizie. Il tuo prossimo grande affare inizia qui.

INDICATORI CHIAVE

MISSIONE

VISIONE

APPROCCIO

PIÙ PRECISAMENTE

MISSIONE

Accompagnare l'eccellenza food&beverage verso una crescita internazionale sostenibile, riducendo rischi e tempi di ingresso nei mercati esteri.

VISIONE

La nostra visione è diventare il punto di riferimento europeo per l'internazionalizzazione delle aziende del food&beverage guidata dai dati.

APPROCCIO

Oltre la consulenza: percorsi di esportazione strutturati e incentrati sui risultati che creano partnership durature e portano Made in Italy e Made in Europe sulla scena globale.

COME OPERIAMO

MARKETING INTEGRATO IN PIATTAFORMA ALIBABA PER:

**PIÙ VISIBILITÀ
MENO COSTI
PIÙ RISULTATI**

Gestiamo in modo completo e continuativo tutte le attività di marketing e vendita direttamente all'interno di Alibaba, utilizzando strumenti nativi, contatti centralizzati e ottimizzazione informatica avanzata. Il risultato è una performance nettamente superiore rispetto all'operatività di una singola azienda.

MARKETING COMPLETO CON RISULTATI GARANTITI

RISPARMIA FINO AL 75% SUI COSTI PUBBLICITARI

- Prezzi negoziati in blocco con Alibaba: stessi risultati, costi ridotti del 75%.
- Esempio: €20.000/anno → €5.000/anno per sponsorizzazioni premium.

VELOCITÀ E CONVERSIONI +40% DOMINANDO LE CLASSIFICHE DI RICERCA SU PIATTAFORMA ALIBABA

- Lead più veloci con "algoritmi sulle priorità" nelle ricerche in Alibaba.
- Pubblicità indiretta (lead prequalificati, zero costi di acquisizione).
- Status Gold/Verified Supplier per credibilità immediata.

VISIBILITÀ PREMIUM IN 6 MESI

- **Presenza costante sulla prima pagina in Alibaba:**
 - Premium Sponsored Ads (posizione #1) **a costi ridotti del 90%.**
 - Keyword Advertising per parole chiave strategiche.
 - Ottimizzazione AI delle query.
- **Massimizzare il sistema di "classificazione a stelle"** perchè 5 stelle su Alibaba equivalgono al +300% di richieste VS. venditori a 3 stelle.

“PUBBLICITÀ INDIRETTA” PARTNERSHIP AD ALTO RENDIMENTO

La Pubblicità Indiretta di PS24 è un modello efficace di generazione lead B2B su Alibaba che va oltre la pubblicità tradizionale. Grazie **a una vetrina unica e multisettoriale del food & beverage italiano ed europeo**, PS24 intercetta acquirenti internazionali qualificati e crea opportunità che un singolo fornitore non potrebbe ottenere da solo.

Il sistema combina richieste spontanee da importatori già motivati, azioni proattive sulle RFQ più interessanti e vendita incrociata di prodotti.

Risultato: maggiore fiducia, ordini multiprodotto, valore medio più alto e crescita costante senza costi pubblicitari diretti.

RETE COMMERCIALE INTERNA A PS24

La **Rete Commerciale Interna di PS24** è un ecosistema commerciale evoluto che **collega venditori verificati e acquirenti internazionali affidabili**, favorendo scambi rapidi, sicuri e mirati. Grazie a un database bilaterale costantemente curato, PS24 trasforma le richieste in tempo reale in opportunità di business concrete, superando i limiti delle piattaforme tradizionali.

I nostri clienti accedono a una rete esclusiva di acquirenti preselezionati, ricevono richieste personalizzate e negoziano direttamente, senza intermediari. Gli acquirenti, invece, possono inviare esigenze dettagliate e connettersi immediatamente con fornitori certificati, ottenendo preventivi rapidi e condizioni competitive.

Risultato: un processo commerciale più efficiente, con cicli di vendita ridotti, partnership solide e una crescita scalabile, all'interno di un ambiente basato su fiducia, velocità e collaborazione.

DOVE NON INTERVENIAMO

LA NOSTRA FILOSOFIA: LIBERTÀ TOTALE, ZERO INTERFERENZE

PS24 nasce per connettere venditori e acquirenti all'interno dell'ecosistema Alibaba, lasciando ai clienti piena libertà decisionale su tutto ciò che avviene al di fuori della piattaforma.

Il nostro ruolo è chiaro e focalizzato: creiamo visibilità, connessioni e opportunità, senza interferire nelle scelte strategiche, commerciali o di marketing dei nostri clienti.

PIÙ PRECISAMENTE

PS24 NON INTERVIENE E NON INFLUENZA:

Scelte di prodotto e di brand quali articoli presentare, come posizionarli, quali marchi utilizzare e quando aggiornarli.

Prezzi e condizioni commerciali quali strategie di pricing, sconti, MOQ, termini di consegna e logistica.

Personalizzazioni e private label quali branding personalizzato, packaging dedicato, adattamenti di prodotto e certificazioni specifiche per i mercati di destinazione.

Marketing e sviluppo del brand fuori da Alibaba quali siti web, social media, pubblicità, fiere, PR, campagne digitali o attività offline.



(Marchio commerciale della Bastianello Paolo Limited)

Unit 3 Cedar Court, 1 Royal Oak Yard

London SE1 3GA (UK)

Phone UK/Whatsapp: +44 790 275 6368

Phone IT: +39 351 548 0063

Email: office@ps24.london

Website: <https://ps24.london>



© Bastianello Paolo Limited - 2018. Tutti i diritti riservati.

Companies House no. 11317371