

PIANO STRATEGICO EXPORT & VENDITE

PERCORSO DI CRESCITA

LISTINO PREZZI

SERVIZI OFFERTI

L'EXPORT CHE NASCE DAI DATI

COME OPERIAMO

DOVE NON INTERVENIAMO

Questo documento offre una visione sintetica delle strategie di export e vendita nei mercati mondiali, con l'obiettivo di allineare attività ed opportunità di crescita nel breve-medio periodo. Il focus è su una pianificazione sostenibile, misurabile e orientata ai risultati ai prezzi più bassi del mercato.

NESSUN MIRACOLO SOLO DURO LAVORO

sfruttando i nostri algoritmi e Alibaba AI, elaboriamo una grossa quantità di dati trasformandoli in opportunità reali lavorando sulla seguente base di:

DATI CHIAVE

50m

Sono i buyer attivi ora su Piattaforma Alibaba

200+

Sono i Paesi attualmente coperti su cui lavoriamo

19

Sono le lingue supportate con cui dialogare con i buyer

UN SERIO PERCORSO DI CRESCITA

Non crediamo nei miracoli - crediamo nei dati. Attraverso un'analisi meticolosa, scopriamo opportunità praticabili e diamo ai nostri clienti gli strumenti per coglierle.

ONBOARDING & SETUP (Primi 2 mesi)

Integriamo i prodotti del cliente nella nostra vetrina, curando grafica, condizioni di vendita e adempimenti legali (contratti e KYC). Pronti al lancio in piena conformità normativa.

AVVIO (Lancio & Validazione) (Primo anno)

Validare lo sviluppo del prodotto e il suo adattamento ai mercati esteri lanciando soluzioni digitali, per ottenere feedback e risposte reali coinvolgendo attivamente potenziali importatori. La sfida è dimostrare l'esistenza di una domanda globale o segmentata, concreta e profittevole, capace di generare i primi ordini.

SVILUPPO (Crescita Iniziale) (Secondo anno)

In questa seconda fase aiutiamo le aziende a far crescere rapidamente export, clienti e fatturato attraverso strategie di marketing e vendita con strumenti di Alibaba basate sui dati. La sfida è gestire grandi volumi di informazioni mirate in modo efficiente per consolidare i mercati esistenti e aprire di nuovi con successo.

MATURITÀ (Crescita & Consolidamento) (Terzo anno in avanti)

Supportiamo le aziende nel rafforzare i mercati e nell'espandersi in nuovi Paesi grazie a strategie di crescita basate sui dati permettendo ai nostri clienti investimenti mirati a basso rischio. La sfida è essere un partner strategico che con la fornitura di dati permette la diversificazione e crescita sostenibile nei mercati globali.

LISTINO PREZZI

Il contratto può essere risolto in qualsiasi momento, senza penali o clausole nascoste e i servizi continueranno ad essere forniti con la stessa qualità e impegno fino alla fine del semestre prepagato.

INDICATORI CHIAVE



PIÙ PRECISAMENTE

CANONE MENSILE FISSO PER SINGOLO PRODOTTO

Una tariffa mensile fissa per il mantenimento e lo sviluppo della presenza sulla piattaforma Alibaba.

PUBBLICITÀ (ADS) - LA CHIAVE DEL SUCCESSO

Le tariffe degli ADS sono interamente reinvestite in Alibaba senza generare alcun profitto per PS24.

COMMISSEIONE SULLE VENDITE DEI NOSTRI CLIENTI

Dopo dedizione e duro lavoro, possiamo finalmente anche noi godere dei successi dei nostri clienti con un'onesta commissione.

SINGOLO PIANO TARIFFARIO

CON PS24 IL PRIMO ORDINE NON SOLO
COPRE I COSTI MA GENERA GIÀ PROFITTO

**CANONE
MENSILE**

Singolo Prodotto/mese: **€ 10.00**/mese/prodotto

ONBOARDING -70% Sconto: **€ 3.00**/mese/prodotto

AVVIO -70% Sconto: **€ 3.00**/mese/prodotto

SVILUPPO -35% Sconto: **€ 6.50**/mese/prodotto

MATURITÀ Prezzo Pieno: **€ 10.00**/mese/prodotto

**ANNUNCI
PUBBLICITARI
(ADS)**

Quota ADS semestrale: **€ 2500.00**/semestre

ONBOARDING Non Dovuta: **€ 0.00**/semestre

AVVIO -70% Sconto: **€ 750.00**/semestre

SVILUPPO -35% Sconto: **€ 1625.00**/semestre

MATURITÀ Prezzo Pieno: **€ 2500.00**/semestre

**COMMISSIONI
SU VENDITE**

Nostra Commissione Standard: **8%/min÷15%/max**

ONBOARDING Non Dovuta: **0%/min÷0%/max**

AVVIO Commissione Interata: **8%/min÷15%/max**

SVILUPPO Commissione Interata: **8%/min÷15%/max**

MATURITÀ Commissione Interata: **8%/min÷15%/max**

SERVIZI IN BUNDLE

**FORNIAMO LA SOLUZIONE IN BUNDLE ATTRAVERSO UN
UNICO PIANO TARIFFARIO**

Tutte queste soluzioni sono fornite attraverso
l'adesione al nostro Singolo Piano Tariffario



NESSUN CONFLITTO

Anche se hai già un account Alibaba



FIN DA SUBITO

I nostri clienti sono riconosciuti come
Premium



UNA VETRINA DEDICATA

Su Alibaba.com



NON TRATTIAMO DIRETTAMENTE I PRODOTTI

Solo commissioni basate sui risultati



SEMPLICITÀ CONTRATTUALE

Un contratto di agenzia semplice e
trasparente



FUORI-PIATTAFORMA

Pieno rispetto dell'autonomia della
clientela



IN-PIATTAFORMA

Marketing Completo - Risultati
Concreti



"PUBBLICITÀ INDIRETTA"

Partnership ad alto rendimento



ANALISI AVANZATE DEI DATI

A mezzo "Alibaba.com Data
Analytics"



RETE COMMERCIALE INTERNA di PS24

Collegamenti diretti per offerte più
veloci e sicure



ACCESSO

Ai Servizi Complementari di Alibaba



SICUREZZA DEI DATI

Protocolli Avanzati nella Protezione
dei Dati



PRIVACY

Certificati nella protezione dei dati

L'EXPORT CHE NASCE DAI DATI

PS24, basata sull'intelligenza artificiale e sui dati, con la portata globale di Alibaba, individua la domanda in tempo reale in tutto il mondo e la converte in opportunità di esportazione redditizie. Il tuo prossimo grande affare inizia qui.

INDICATORI CHIAVE



PIÙ PRECISAMENTE

MISSIONE

Accompagnare l'eccellenza food&beverage verso una crescita internazionale sostenibile, riducendo rischi e tempi di ingresso nei mercati esteri.

VISIONE

La nostra visione è diventare il punto di riferimento europeo per l'internazionalizzazione delle aziende del food&beverage guidata dai dati.

APPROCCIO

Oltre la consulenza: percorsi di esportazione strutturati e incentrati sui risultati che creano partnership durature e portano Made in Italy e Made in Europe sulla scena globale.

COME OPERIAMO

MARKETING INTEGRATO IN PIATTAFORMA ALIBABA PER:

**PIÙ VISIBILITÀ
MENO COSTI
PIÙ RISULTATI**

Gestiamo in modo completo e continuativo tutte le attività di marketing e vendita direttamente all'interno di Alibaba, utilizzando strumenti nativi, contatti centralizzati e ottimizzazione informatica avanzata. Il risultato è una performance nettamente superiore rispetto all'operatività di una singola azienda.

MARKETING COMPLETO CON RISULTATI GARANTITI

RISPARMIA FINO AL 75% SUI COSTI PUBBLICITARI

- Prezzi negoziati in blocco con Alibaba: stessi risultati, costi ridotti del 75%.
- Esempio: €20.000/anno → €5.000/anno per sponsorizzazioni premium.

VELOCITÀ E CONVERSIONI +40% DOMINANDO LE CLASSIFICHE DI RICERCA SU PIATTAFORMA ALIBABA

- Lead più veloci con "algoritmi sulle priorità" nelle ricerche in Alibaba.
- Pubblicità indiretta (lead prequalificati, zero costi di acquisizione).
- Status Gold/Verified Supplier per credibilità immediata.

VISIBILITÀ PREMIUM IN 6 MESI

- **Presenza costante sulla prima pagina in Alibaba:**
 - Premium Sponsored Ads (posizione #1) **a costi ridotti del 90%**.
 - Keyword Advertising per parole chiave strategiche.
 - Ottimizzazione AI delle query.
- **Massimizzare il sistema di "classificazione a stelle"** perchè 5 stelle su Alibaba equivalgono al +300% di richieste VS. venditori a 3 stelle.

“PUBBLICITÀ INDIRETTA” PARTNERSHIP AD ALTO RENDIMENTO

La Pubblicità Indiretta di PS24 è un modello efficace di generazione lead B2B su Alibaba che va oltre la pubblicità tradizionale. Grazie a **una vetrina unica e multisettoriale del food & beverage italiano ed europeo**, PS24 intercetta acquirenti internazionali qualificati e crea opportunità che un singolo fornitore non potrebbe ottenere da solo.

Il sistema combina richieste spontanee da importatori già motivati, azioni proattive sulle RFQ più interessanti e vendita incrociata di prodotti.

Risultato: maggiore fiducia, ordini multiprodotto, valore medio più alto e crescita costante senza costi pubblicitari diretti.

RETE COMMERCIALE INTERNA A PS24

La **Rete Commerciale Interna di PS24** è un ecosistema commerciale evoluto che **collega venditori verificati e acquirenti internazionali affidabili**, favorendo scambi rapidi, sicuri e mirati. Grazie a un database bilaterale costantemente curato, PS24 trasforma le richieste in tempo reale in opportunità di business concrete, superando i limiti delle piattaforme tradizionali.

I nostri clienti accedono a una rete esclusiva di acquirenti preselezionati, ricevono richieste personalizzate e negoziano direttamente, senza intermediari. Gli acquirenti, invece, possono inviare esigenze dettagliate e connettersi immediatamente con fornitori certificati, ottenendo preventivi rapidi e condizioni competitive.

Risultato: un processo commerciale più efficiente, con cicli di vendita ridotti, partnership solide e una crescita scalabile, all'interno di un ambiente basato su fiducia, velocità e collaborazione.

DOVE NON INTERVENIAMO

LA NOSTRA FILOSOFIA: LIBERTÀ TOTALE, ZERO INTERFERENZE

PS24 nasce per connettere venditori e acquirenti all'interno dell'ecosistema Alibaba, lasciando ai clienti piena libertà decisionale su tutto ciò che avviene al di fuori della piattaforma.

Il nostro ruolo è chiaro e focalizzato: creiamo visibilità, connessioni e opportunità, senza interferire nelle scelte strategiche, commerciali o di marketing dei nostri clienti.

PIÙ PRECISAMENTE

PS24 NON INTERVIENE E NON INFLUENZA:

Scelte di prodotto e di brand quali articoli presentare, come posizionarli, quali marchi utilizzare e quando aggiornarli.

Prezzi e condizioni commerciali quali strategie di pricing, sconti, MOQ, termini di consegna e logistica.

Personalizzazioni e private label quali branding personalizzato, packaging dedicato, adattamenti di prodotto e certificazioni specifiche per i mercati di destinazione.

Marketing e sviluppo del brand fuori da Alibaba quali siti web, social media, pubblicità, fiere, PR, campagne digitali o attività offline.



(Marchio commerciale della Bastianello Paolo Limited)

Unit 3 Cedar Court, 1 Royal Oak Yard

London SE1 3GA (UK)

Phone UK/Whatsapp: +44 790 275 6368

Phone IT: +39 351 548 0063

Email: office@ps24.london

Website: <https://ps24.london>



© Bastianello Paolo Limited - 2018. Tutti i diritti riservati.

Companies House no. 11317371