

Hartelijk welkom bij deze uitleg van VersOntbijtje

Volledig zelfstandig een of meerdere bezorgrayon(s) runnen in Nederland of België



Uw gastheer is
Hans Kaptejns



Vers Ontbijtje

Zelfstandig, samen met onze steun, een Rayon op je nemen bij VersOntbijtje

Volledig zelfstandig een of meerdere bezorgrayon(s) runnen in Nederland of België



Uw gastheer is
Hans Kapteijns



Vers Ontbijtje

Hartelijk welkom bij deze korte introductie van De Eetkoeriers Bezorggroep BV.

Wij zijn een schakel tussen bakkers en klanten in Nederland en België.

Ons doel? Bakkerijen verbinden met enthousiaste bezorgers en er voor zorgen dat heerlijke verse ontbijten en lunches razendsnel en zorgeloos bij de klant aan huis of vakantie adres worden bezorgd.

Bij ons werken bezorgers volledig autonoom. Zij ontvangen een commissie per bezorging voor zowel de organisatie als de correcte bezorging. Deze commissies worden deels wekelijks en maandelijks netjes per bank overgemaakt.

Samen bouwen we aan een netwerk waar iedereen van profiteert: van klant tot bakkerij, en van ondernemende bezorgers tot de Eetkoeriers organisatie.



Vers Ontbijtje



VersOntbijtje.nl



VersOntbijtje.be



FrishesFrühstück.de

VersOntbijtje bezorgt, op een zo milieuvriendelijk mogelijke manier met zelfstandige bezorgers, 6 ochtenden per week verse bakkerij producten en lekkernijen op het vakantieadres van uw klanten, door geheel Nederland en België.

U ziet al direct dat we geen standaard koeriers bedrijf zijn. VersOntbijtje.nl is meer een servicebedrijf waar eigen producten zoals ontbijt worden afgeleverd bij de eigen klanten door zelfstandige bezorgers binnen hun eigen rayon.

Verwachte start datum:

We verwachten rond te zijn om in een paar regio's te kunnen starten op 1 Mei, of eerder indien mogelijk. De echte start zal waarschijnlijk in het vakantie seizoen zijn,



Over ons

VersOntbijtje is een handelsnaam van de Eetkoeriers Bezorggroep BV



Vers Ontbijtje



Ons gezamenlijke doel

Wij en U zullen er alles aan doen om de verse producten in de vroege ochtend tussen 08:00 en 10:30 uur bij de klanten af te leveren.

De bestellingen worden dagelijks door de klanten zelf online ingegeven en afgerekend. Dit gebeurt voor 15:00 of soms voor 21:00 uur (afhankelijk van de bakkerij)

De warme bakkers zorgen er voor dat die nacht de gebakken producten afgeleverd worden bij een winkel in uw buurt, waar we de bestelling diezelfde morgen nog kunnen ophalen.



Vers Ontbijtje

Uw Taken als Ondernemer

1. Het ophalen van bestellingen bij de bakkerij, het bezorgen van de bestellingen op vakantie parken campings of vakantiewoningen in uw eigen rayon(s).
2. Bij uitzondering dient er afgerekend te worden
3. Het uitbreiden van uw aantal Bezorgers.
4. Het uitbreiden van uw aantal Klanten.
5. De naam hoog houden van de Eetkoeriers Groep door een goede service te verlenen aan uw klanten.



VersOntbijtje.nl

VersOntbijtje.be

FrishesFrühstück.de

Elke regio heeft eigen producten en een aparte bezorging...

Arnhem & Omstreken

Breda en Omgeving

Deurne & Regio

Eindhoven & Omgeving

Geldrop

't Gooi

Heerlen

Helmond & Regio

Kerkrade

Roermond & Regio

Maastricht & Regio

Valkenswaard & Omgeving

Venray & Omgeving

Walcheren - Middelburg

Wassenaar & Regio

Zeeuws Vlaanderen

Zuid Limburg



Voorlopige regio's

VersOntbijtje is een handelsnaam van de Eetkoeriers Bezorggroep BV





Actieve regio's

Uw start als ondernemer

- a) U gaat een Freelance Overeenkomst aan met de Eetkoeriers Bezorggroep BV.
- b) U tekent een geheimhoudingsverklaring om er zeker van te zijn dat onze manier van werken niet klakkeloos gepikt gaat worden.
- c) U zorgt voor uw eigen vervoer. Let hierbij op dat u niet met een bus op camping of vakantieparken kunt rond rijden. Hiervoor is een meegenomen fiets of eBike beter geschikt.
- d) U zorgt zelf voor uw eigen kleding
- e) U zorgt zelf voor de zaken die nodig zijn om als zelfstandige te kunnen en te mogen werken, zoals inschrijving KvK, BTW nummer (krijgt u meestal automatisch na het inschrijven bij de KvK).
- f) U heeft een werkend internet om de bestellijst via de centrale te kunnen ontvangen.
- g) U heeft een actief e-Mail adres.
- h) U bent genegen om 's morgens tussen 07:30 en 10:30 beschikbaar te zijn voor het ophalen van de bestelling bij een bakkerij in uw omgeving (wij geven de juiste leverancier aan u door). U verdeelt de producten in papieren of plastic zakken per klant. Dit kan eventueel in de auto gebeuren. U bezorgt deze zakken zo snel mogelijk bij de klant. Afrekenen is zelden nodig omdat de meeste bestellingen al online betaald werden. Bezorgen gebeurt de hele week behalve op zondag en feestdagen. Sommige regio's hebben ook de mogelijkheid om op zondag te bezorgen.
- i) Indien de ronde klaar is bent u zo vrij als een vogel om andere zaken te doen.



Mogelijkheden

Belangrijke keus:

- U kunt alles lekker alleen blijven doen en daar zeker een inkomen mee verdienen. U loopt dan echter snel tegen een bovengrens aan. Het aantal door u te maken uren is begrensd.
- U kunt echter ook er voor kiezen om meerdere bezorgers aan te trekken waardoor uw omzet snel hoger wordt. Dit kunnen andere ZZP'ers zijn of u kunt ervoor kiezen om mensen in dienst te nemen. Dat bepaalt u helemaal zelf.
- U kunt ook het uitbreiden van uw rayon in eigen hand nemen door mogelijke klanten te benaderen. Wij zorgen voor de brief en de brochures.
- Voor het aantrekken van bezorgers en klanten wordt u financieel beloond door middel van een maandelijkse commissie boven op uw standaard vergoeding.

Mogelijke Inkomsten

Hier vindt u twee **voorbeelden** van de mogelijke inkomsten (dus géén baan noch salaris).

De inkomsten bestaan uit een combinatie van betalingen.

- + Een ritvergoeding per adres
- + Een omzetvergoeding over de waarde van de levering
- + Een vergoeding voor de kosten en tijd die u steekt in de groei van uw eigen rayon.

Hoe worden de ontvangen betalingen verdeeld?

- De winst op verkoop is nu 20% (verkoop – inkoop)
- Hiervan gaat 8% naar de bezorger
- Hiervan gaat 5% naar het park of camping
- Van de rest worden de commissies en provisies betaald. Ongeveer 5%
- Het overblijvende deel (2%) is de vergoeding voor de BV om de kosten te betalen.

	3 uur/dag		€10/gerecht		uur/dag	uur/week	per uur
			maand				
bezorgvergoeding	€ 2,00	maand	€ 1.560,00				
afl/dag	30				3	18	€ 33,01
aantal dagen/mnd	26						
omzet bestelling	8%	€ 10,00	€ 624,00				
aanbrengen klant	€ 25	1	€ 25				
aanbrengen bezorger	€ 10	3	€ 30				
subtotaal			€ 2.239,00				
managementfee	5%	3	€ 335,85				
Totaal per maand			€ 2.574,85				

gemiddeld								gemiddeld
	3 uur/dag		€15/gerecht		uur/dag	uur/week	per uur	
			maand					
bezorgvergoeding	€ 2,00	maand	€ 1.560,00					
afl/dag	30				3	18	€ 41,20	
aantal dagen/mnd	26							
omzet bestelling	8%	€ 15,00	€ 936,00					
aanbrengen klant	€ 25	1	€ 25					
aanbrengen bezorger	€ 10	5	€ 50					
subtotaal			€ 2.571,00					
managementfee	5%	5	€ 642,75					
Totaal per maand			€ 3.213,75					

gemiddeld								gemiddeld
	3 uur/dag		€20/gerecht		uur/dag	uur/week	per uur	
			maand					
bezorgvergoeding	€ 2,00	maand	€ 1.560,00					
afl/dag	30				3	18	€ 46,20	
aantal dagen/mnd	26							
omzet bestelling	8%	€ 20,00	€ 1.248,00					
aanbrengen klant	€ 25	1	€ 25					
aanbrengen bezorger	€ 10	5	€ 50					
subtotaal			€ 2.883,00					
managementfee	5%	5	€ 720,75					
Totaal per maand			€ 3.603,75					



In woorden.

- i. U ontvangt een ritvergoeding per bezorging
- ii. U ontvangt een maandelijkse commissie over de omzet die u samen met uw groep maakt
- iii. U ontvangt een commissie over elke actieve bezorger in uw groep.
- iv. U ontvangt een eenmalige vergoeding voor het aanbrengen van een actieve bezorger
- v. U ontvangt een eenmalige vergoeding over het aanbrengen van een nieuwe klant. U gaat daarna ook voor deze nieuwe klant bezorgen als deze in uw regio zit en u nog ruimte heeft.

De hoogste inkomens worden bereikt door uitbouw van uw eigen Bezorggroep. Dit helpt tevens behoorlijk mee in een eventuele beoordeling van schijnzelfstandigheid door de Fiscus.

De inkomsten zijn dus 100% afhankelijk van het aantal ritten, aantal klanten en de hoogte van de omzet.

Dus kort gezegd, voor de door u geïnvesteerde tijd.



Voorbeeld voor een bedrijf met meerdere bezorgers



Indien uw medewerkers exact hetzelfde doen als wat u doet, zou het er zo uit kunnen zien:

Inkomen voorbeeld			zelf	3 bezorgers	5 bezorgers
			maand		
Vergoeding/Adres	€ 2,00			voor de bezorgers zelf	voor de bezorgers zelf
afl/dag	30	ritvergoed	€ 1.560,00		
aantal dagen/mnd	26				
omzet bestelling	8%	€ 20,00	€ 1.248,00		
aanbrengen klant	€ 25	1	€ 25		
aanbrengen bezorger	€ 10	5	€ 50		
subtotaal			€ 2.883,00		
managementfee	5%		€ 144,15	€ 432,45	€ 720,75
uw inkomen / maand			€ 3.027,15	€ 3.315,45	€ 3.603,75

Voorbeeld van een bedrijf met de eigenaar als de enige bezorger

Hier vindt u drie **voorbeelden** van de mogelijke inkomsten (dus géén baan noch salaris).

De inkomsten bestaan uit een combinatie van betalingen.

1. + Een vaste ritvergoeding per adres
2. + Een omzetvergoeding over de waarde van de leveringen
3. + Een vergoeding voor de kosten en tijd die u steekt in de groei van uw eigen rayon.

		€20/gerecht		uur/dag	uur/week	per uur
bezorgvergoeding	€ 2,00	maand	€ 1.560,00			
afl/dag	30			3	18	€ 36,96
aantal dagen/mnd	26					
omzet bestelling	8%	€ 20,00	€ 1.248,00			
aanbrengen klant	€ 25	1	€ 25			
aanbrengen bezorger	€ 10	5	€ 50			
subtotaal			€ 2.883,00			

Let wel:

Het is zeker acceptabel om uitsluitend te bezorgen, zonder het extra werk van een mogelijke uitbreiding op je te nemen.

Groei in inkomen kan dan echter alleen ontstaan uit het vergroten van het aantal eigen bezorgingen.

Een mogelijkheid zou zijn om naast het ontbijt ook de toekomstige lunch service op je te nemen, dat zijn extra ritten.



Ons toekomstige groter doel

Er zijn een aantal nog niet ontwikkelde mogelijkheden voor onze organisatie

Bij een grotere dekking en spreiding door meerdere bezorgbedrijven gecombineerd met meerder bakkerijen, ontstaat er ook de mogelijkheid om aan B&B's, Foodtrucks, particulieren en bedrijven service aan te gaan bieden.

Extra Carrière Mogelijkheden voor Bezorgers, binnen het Buitendienst Management, met elke functie aparte extra inkomsten.

Een Carrière opbouwen
in het Buitendienst
Bezorg Management.
Is dat mogelijk?

**Jazeker, maar het start
allemaal met het starten als
een Zelfstandige Bezorger!**

De voorwaarden en vergoedingen
worden later bekend gemaakt



Eis: freelance overeenkomst hebben
en 10 actieve Area managers in de groep
hebben

Eis: freelance overeenkomst hebben
en 5 actieve lokale managers in de groep
hebben en begeleiden (gemiddeld €1200,00
per maand extra inkomsten)

Eis: freelance overeenkomst hebben, actief
zijn en 5 nieuwe actieve bezorgers
aanmelden en begeleiden (gemiddeld
€750,00 per maand extra inkomsten)

Eis: freelance overeenkomst tekenen



Overzicht van de mogelijke Vergoedingen

		Koerier	Local manager	Area Manager	Landelijke Manager
Kwalificatie Eis	Betaling	overeenkomst	15 actieve bezorgers	5x LM in groep	10x AM in groep
Ritvergoeding, waarvan deels belastingvrije km vergoeding. Zelf bijhouden!	per adres	50% van de betaalde bezorgkosten	50% van de betaalde bezorgkosten	50% van de betaalde bezorgkosten	50% van de betaalde bezorgkosten
Omzet commissie over de bezorgde gerechten	Per adres	8% over de omzetwaarde	8% over de omzetwaarde	8% over de omzetwaarde	8% over de omzetwaarde
Affiliate vergoeding over ritvergoeding van directe nivo 1 koeriers	maandelijks	5%	5%	5%	5%
Klant aanmelding	eenmalig	€25,00	€25,00	€25,00	€25,00
Nieuwe Bezorger aanmelden	eenmalig	€10,00	€10,00	€10,00	€10,00
Management functie eisen	--	--	15 bezorgers in de groep + 1 actief pers. aangemelde klant	Minimaal 5 LM in de groep + 5 actief pers. aangemelde klanten	Minimaal 10 AM in de groep + 10 actief persoonlijk aangemelde klanten
Management vergoedingen Percentage over ritvergoedingen van de bewuste bezorgers en/of managers	Maandelijks. Vergoeding gelden tot er een gelijkwaardige manager in de lijn aanwezig is	-- --	2% over de groep tot aan de volgende LM in de lijn	6% over de omzet van de LM groep tot de volgende AM in die lijn	5% over de omzet van de AM's in de groep + Salaris

Deze vergoedingen zijn onderhevig aan aanpassingen. Deze wordt via email doorgegeven en zijn zichtbaar op de website eetkoeriers.nl.

Affiliate vergoedingen stoppen bij de volgende gelijkwaardige buitendienstmanager in de groep. Alle vergoedingen zijn afhankelijk van omzet en aantal bezorgingen.



Vers Ontbijtje

Veilig en zeker zelfstandig werken

Om de zelfstandige bezorgers te beschermen tegen mogelijke risico's zoals schijnzelfstandigheid, hebben we flink geïnvesteerd in advocaten voor een veilige en transparante werkwijze. Dit garandeert op dit moment dat alle aangesloten bezorgers zonder zorgen kunnen ondernemen.

Hoe we dat doen:

Ondernemerschap: Bezorgers ondernemers met een eigen Organisatie.

Strikte voorwaarden: Bezorgers voldoen aan duidelijke en strenge criteria om hun zelfstandigheid te waarborgen.

Op deze manier bieden we zekerheid en bouwen we aan een toekomstgerichte samenwerking.



Vers Ontbijtje

Voorwaarden voor de zelfstandige bezorger om vanaf de start al eventuele schijnzelfstandigheid te voorkomen door echt te ondernemen

Dit zijn de voorwaarden waaraan moet worden voldaan:	Hoe wordt aan deze verplichtingen voldaan:	Opmerkingen en oplossingen
Moet ingeschreven zijn bij de KvK	verplicht	De Eetkoeriers BV controleert hierop
Moet zelf investeren in bedrijfsvoering	Investeert bijv in een eigen vervoermiddel, zoals eBike, kleding, auto, reclame.	De BV geeft assistentie bij bijvoorbeeld het leasen
Moet winst kunnen maken	Winst is het uiteindelijke doel van elke ondernemer en wordt behaald door groei en hoogte van eigen inzet	Het inkomen is afhankelijk van het aantal ritten, de opbouw van de eigen organisatie (beide eigen beslissingen) en waarde van de bezorgde producten.
Moet 1225 uur per jaar werken in het eigen bedrijf, ook als dit maar enkele maanden bestaat.	4 uur per dag is al 1440 uur + administratie + marketing + website.	Starten dicht bij het begin van een jaar heeft de voorkeur i.v.m. een eerlijker uren criterium
Moet 3 of meer opdrachtgevers hebben	De vakantiegasten en vakantieparken zijn de opdrachtgevers	
Moet risico tot verlies (kunnen) lopen	Het is niet de opzet, maar kan in elke onderneming gebeuren.	Hangt natuurlijk af van de eigen bedrijfsvoering
Moet het organiseren van het eigen personeel en het aansluiten van nieuwe opdrachtgevers zelf op zich nemen	Zelf zorgen voor meer bezorgers en klanten in de eigen omgeving of werkgebied.	tbv uitbreiding eigen organisatie met personeel of zzp, In werkgebied zelf nieuwe vakantieparken bezoeken met een voorstel. Groei! Maak gebruik van de bestaande folders.
Controleert zelf de uitvoering van de opdrachten	De ondernemer neemt die verantwoording op zich.	Ritcontrole, aflevercontrole van eigen bezorgers
Geeft facturen uit voor de te ontvangen inkomsten	Er worden facturen met eigen bedrijfsnaam overhandigd aan de BV	Vaste commissies worden wekelijks overgemaakt. De variabele bedragen maandelijks.
Beslist zelf over huidige of toekomstige samenwerkingen	Samenwerking met andere bezorgers en klanten kan met een opzegtermijn van 7 dagen beëindigd worden en elke bezorger mag zonder toestemming ook andere klussen aannemen	Afspraken blijven bestaan bij alle opdrachtgevers, tenzij deze persoonlijk opgezegd werden.
Bepaal zelf de werktijden	Volg wel het advies van de opdracht	Advies is om tijdens ontbijt-uren te bezorgen
Nadenken over een eigen website om bestaan van uw bedrijf aan te tonen.	Is eenvoudig realiseerbaar	Niet absoluut verplicht, maar verlicht de fiscale controle.

De hoogste inkomens worden bereikt door uitbouw van uw eigen Bezorggroep. Dit helpt tevens behoorlijk mee in een eventuele beoordeling van schijnzelfstandigheid.

Zie voorbeeld een par slides hiervoor, voor een voorbeeld van mogelijke verdiensten.

De inkomsten zijn dus 100% afhankelijk van het aantal ritten, aantal klanten en hoogte van de omzet.



De inkomsten zijn een optelsom van de volgende vergoedingen:

- Een vaste vergoeding per aflevering (€2.00) ook als er meerdere afleverpunten per camping of park zijn.
- Een percentage van de waarde van de bezorging (minimum 8% van het minimum aankoopbedrag van €10,00)
- Een management fee over de inkomsten van je verdere bezorgers (5% over hun inkomsten) Daarom is het zo belangrijk dat u mee helpt om uw regio mee op te bouwen. Hier zitten uiteindelijk de **hoogste verdiensten**.
- Een vast bedrag voor een aangebrachte actieve bezorger (€10,00)
- Een vast bedrag voor een aangebrachte klant (€25,00)





Vers Ontbijtje



Zorgeloos starten

Start uw eigen bezorgbedrijf samen met onze steun en hulp.



Snelle Bezorging

Snel werkend bestelsysteem ten voordele van de klanten



Veilig Betaalsysteem

Snel en veilig online betaalsysteem via Stripe



20 uur/dag hulp

20 uur per dag klantenservice bereikbaar

U kunt direct maar ook later een keus maken om alleen te blijven bezorgen en zo een inkomen op te bouwen, of u kunt groter denken en een eigen bezorgorganisatie opbouwen onder de paraplu van De Eetkoeriers Bezorggroep. U start hierdoor snel en zorgeloos. Eetkoeriers regelt het meeste bij de start, u blijft echter 100% uw eigen baas.

En ... u verdient aan alles wat uw eigen groep doet, direct mee.



Vers Ontbijtje

Ons prachtige en exclusieve Compensatie Programma voor de Bezorgers!

- **U blijft eigen baas in uw eigen bedrijf**
- Eetkoeriers heeft haar advocaten ingeschakeld om op een door de Fiscus geaccepteerde manier te kunnen blijven werken zonder het gevaar voor schijnzelfstandigheid. Zie de Freelance Overeenkomst en werkwijze. De wetgeving is echter nog steeds niet definitief en zal nog zeker aangepast worden.
- **Ritkosten Compensatie**
- Elke keer als een klant bezorgkosten betaalt, ontvangt u hier een deel van
- **Omzet Commissies**
- Een commissie over de bonwaarde van elke bezorging door u gedaan
- **Management fees**
- Als dank voor het meewerken aan de groei en het begeleiden van de eigen zelfstandige bezorggroep, ontvangt u een maandelijks terugkerende commissie
- **Organisatie vergoedingen**
- Zo lang als u actief zult zijn, verdient u mee aan alles wat er in uw eigen organisatie gebeurt
- **Assistentie van onze Accountant**
- Onze accountant zal u graag tegen een extra lage vergoeding helpen bij uw belasting aangiftes zoals Inkomsten Belasting (Nederland)



Vers Ontbijtje

Zakelijke uitgaven die je mag aftrekken



1. BEDRIJFSKOSTEN

Kosten die **verband houden met je bedrijfsactiviteiten**, zoals kantoorkosten en huur van bedrijfsruimte.



2. PERSONEELSKOSTEN

Salarissen, lonen, bonussen, vergoedingen, pensioenbijdragen en andere **kosten voor werknemers**.



3. ZAKELIJKE REISKOSTEN

Kosten die worden gemaakt **tijdens zakenreizen**, zoals vliegtickets, treinkaartjes en hotelovernachtingen.



4. AUTOKOSTEN

Als je een **auto gebruikt** voor je **ondernemersactiviteiten**, kun je mogelijk een deel van de **autokosten aftrekken**.



7. OPLEIDINGS- EN TRAININGSKOSTEN

Kosten die worden gemaakt **voor opleidingen**, denk hierbij aan cursussen en trainingen.



6. PROFESSIONELE DIENSTEN

Kosten die je maakt voor het **inhuren van professionele diensten**, zoals accountants.



5. MARKETING- EN ADVERTENTIEKOSTEN

Kosten die je maakt voor **marketingactiviteiten**, zoals advertenties en marketing.



Zijn er ook nadelen ?

- ❖ Géén baan, dus er is géén vast maandelijks salaris.
- ❖ Het inkomen is helemaal afhankelijk van de eigen inzet en tijd en van de grootte van de eigen groep. In het begin wordt er dus nog weinig omgezet.
- ❖ Wij beloven niemand om snel rijk te worden, wel dat er een goed inkomen opgebouwd kan worden.
- ❖ We gaan niet in zee met cowboys.
- ❖ We zoeken géén kortstondige relaties.
- ❖ Werkzaamheden worden 6 dagen per week vaak vroeg in de ochtend uitgevoerd.
- ❖ Bij ziekte of vakanties dient een vervanger aangewezen te worden
- ❖ Uw inkomen is helemaal afhankelijk van de tijd en energie die u er zelf insteekt.



Vers Ontbijtje

Zijn er kosten aan verbonden?

Nee, tijdens de opstart zijn er geen kosten voor u aan verbonden.
We zijn heel blij met u.

Vul voor het zetten van de eerste stap vrijblijvend het formuliertje in op:

<https://versontbijtje.nl/aanmelden-bezorgers>

Terug naar de website:

Versontbijtje.nl

Versontbijtje.be



Vers Ontbijtje

Hartelijk dank voor uw interesse

Hans Kapteijns (CEO)



+31 643 97 4117



hans@versontbijtje.nl



www.versontbijtje.nl



KvK 91197201

Wij voorzien u vooraf van alle informatie die u nodig heeft



Over ons:
VersOntbijtje is een handelsnaam van
Eetkoeriers Bezorggroep BV
Handelsregister: 91197201
Btw nummer: NL 865578655B01
KvK 91197201

Email:
hans@eetkoeriers.nl
info@versontbijtje.nl

www.versontbijtje.nl
www.versontbijtje.be

Download de NDA en het Freelance Contract op <https://bezorgers.versontbijtje.nl/informatie>
Vul deze beide in en stuur ze naar hans@eetkoeriers.nl

