



GUÍA COMPLETA PARA EMPEZAR EN EL MUNDO DIGITAL

Desde cero, con orden y sin experiencia previa

Sharon Podestá

Marketing de afiliados / Traffic Manager

www.soyvidadigital.com



@soyvidadigital

Las Noticias hablan solas

Crecimiento de marketing de afiliados en 2025 en el mundo

El marketing de afiliados se ha convertido en un motor de ingresos significativo en el comercio digital, con un crecimiento constante y un aumento en la confianza de los consumidores. Las tendencias actuales incluyen el influencer marketing, el contenido multimedia y la hiperpersonalización, lo que refleja un enfoque más profesional y competitivo en la estrategia de marketing. Las plataformas de comercio electrónico y los dispositivos móviles también están jugando un papel crucial en el crecimiento de esta industria.

📧 www.postafiliatepro.es

WORLD
ECONOMIC
FORUM

Comunicado de prensa

Foro Económico Mundial, publicaffairs@weforum.org

Informe sobre el futuro del empleo 2025: habrá 78 millones de nuevas oportunidades laborales de aquí a 2030, pero es necesario mejorar urgentemente las capacidades para preparar a los trabajadores

- Se prevé que los cambios de las tendencias globales en los ámbitos de la tecnología, la economía, la demografía y la transición verde generarán 170 millones de nuevos empleos de aquí a 2030, a la vez que desplazarán a otros 92 millones.
- Algunos de los empleos que crecerán con mayor rapidez se darán en las áreas de tecnología, datos e IA, pero también se espera un incremento de los puestos en áreas esenciales de la economía, como el reparto a domicilio, la prestación de cuidados, la educación y la agricultura y ganadería.
- Entre las capacidades que crecerán con mayor rapidez de aquí a 2030 figuran las tecnológicas, así como las humanas, como, por ejemplo, las habilidades cognitivas y la colaboración. Se necesitan urgentemente medidas colectivas en los sectores público, privado y educativo para abordar un desfase de cualificaciones que se está ampliando.
- Consulte el informe [aquí](#) y en las redes sociales con el hashtag #WEF25

Ginebra (Suiza), 8 de enero de 2025 – El Informe sobre el futuro del empleo 2025 que publica hoy el Foro Económico Mundial revela que la disrupción en el mercado de trabajo equivaldrá a un 22 %

Estadísticas De Marketing De Afiliados 2024 Tendencias Clave Y Perspectivas Para El Éxito

Última actualización: 8 de octubre de 2025 | By Aishwar Bobber

Divulgación de afiliados: Con total transparencia, algunos de los enlaces de nuestro sitio web son enlaces de afiliados, si los usa para realizar una compra, ganaremos una comisión sin costo adicional para usted (ninguno en absoluto).

El marketing de afiliación prospera en 2025 como una poderosa forma de generar ingresos en línea. Permite a personas y empresas promocionar productos y ganar comisiones sin necesidad de gestionar inventario ni atención al cliente.

La industria vale la pena **37.3 millones de dólares** a nivel mundial y se espera que alcance **\$ 48 2027 millones de dólares** por en Estados Unidos, es el motor **16% de los pedidos en línea**, convirtiéndolo en un actor clave en el comercio electrónico.

Este artículo explora las últimas novedades **Estadísticas de marketing de afiliados para 2025** incluye el tamaño del mercado, los ingresos, los nichos y las tendencias. Escrito en un inglés sencillo, es perfecto tanto para principiantes como para profesionales del marketing con experiencia que desean usar el marketing de afiliación para aumentar sus ingresos.

En esta página

¿Por qué elegir el marketing de afiliados en 2025?

- Principales estadísticas de marketing de afiliados para 2026
- Tamaño y crecimiento del mercado del marketing de afiliados
- Tendencias de gasto en marketing de afiliados
- Ingresos y potencial de ganancias del marketing de afiliados
- Los mejores nichos para obtener ganancias
- Uso y rendimiento del marketing de afiliados
- Contribución de ingresos
- Redes y plataformas de afiliados
- Marketing de afiliados por país

Activar Windows

Configuración para activar Windows

Introducción



¡Bienvenidos, aventureros del cambio!
Esta guía es su brújula para aquellos que quieren darle un giro a su vida pero están más perdidos que un pingüino en el desierto. No se trata de falta de ganas o talento, sino de poner un poco de orden y claridad en el caos. ¡Vamos a por ello!

Antes de arrancar, recuerda que el mundo digital no es un truco de magia ni un atajo express. Es un laberinto que se navega paso a paso.

Tratar de hacerlo todo de una sola vez solo lleva a un caos monumental y a un "hasta aquí llegué".

Aquí encontrarás la hoja de ruta perfecta.

¡Manos a la obra...!



01

¡Instagram no es la pista de despegue!
Piensa en Instagram como tu varita mágica,
no el arranque del espectáculo. Antes de
lanzarte a crear tu cuenta, necesitas saber
qué vas a ofrecer y quién lo necesita. Sin
esto, tus esfuerzos podrían desvanecerse
en un abrir y cerrar de ojos.

02

Cero dramas con lo nuevo.
Olvídate de reinventar la rueda al principio.
No hace falta ser un gurú ni sacar un
producto de la galera. La jugada maestra es
usar productos digitales ya hechos y
probados. ¡Aprendé el arte del camino
mientras lo recorres!
Al comenzar, enfócate en el marketing de
afiliados utilizando productos que ya han
sido validados y que cuentan con miles de
ventas realizadas. Aprende de aquellos que
han recorrido este camino antes que tú.



03

¡DECIDE TU PRODUCTO ESTRELLA!

La magia comienza eligiendo un solo producto, sencillo y amigable. La misión no es vender a lo loco, sino echarle una mano a aquellos que están en el lugar donde tú estuviste.

Te dejo de regalo un ["Checklist de +50 Plataformas Globales Para Comercializar Productos Digitales, Físicos y Servicios Sin Complicaciones de Logística o Tecnología."](#)

La plataforma con la que yo inicié y estoy actualmente es con **KLICANA**, ya que cuenta con muchos productos ganadores validados y con cientos de miles de ventas en varios nichos.

Además, tiene muchos otros beneficios que, si te interesan, puedes ver en mi web www.soyvidadigital.com o enviarme un DM y te menciono más sobre esta plataforma hecha por AFILIADOS para AFILIADOS.



04 Cuando ya sabes qué vas a promocionar, es el momento perfecto para lanzarte al universo de Instagram. Olvídate de la perfección; lo que importa es tener claridad y ser constante. Además, no olvides crear una página de Facebook enlazada a tu perfil personal (si ya tienes uno). Necesitas ambas cuentas, Instagram y la página de Facebook, para poder ponerlas a bailar juntas.

¡Pongámonos en acción con el contenido!

05 Para comenzar, el contenido debe funcionar como un imán que atraiga a tu audiencia ideal. Hablar sobre problemas cotidianos, errores comunes y lecciones aprendidas es la fórmula para establecer conexiones. A medida que tu audiencia crece, tú te vuelves más consciente de cómo ayudar a las personas que están en la misma situación en la que estuviste y a las que ahora puedes ofrecer tu apoyo.

06

La rutina de la verdad...

El camino al éxito es una mezcla de aprender, aplicar, meter la pata y ajustar el rumbo. No es cuestión de velocidad, ¡sino de nunca detenerse!

Sé constante SIEMPRE, todo lleva tiempo y esto no es la excepción.



07

¡Desbloquea el siguiente nivel!

En www.soyvidadigital.com tienes cursos, recursos y herramientas para que sigas subiendo de nivel y dar ese salto cuando lo necesites.

¿Quieres arrancar y montar tu negocio digital en solo 3 días? ¡Pues prepárate!

Te recomiendo el [DESAFÍO LIBERTAD 72H](#), un curso mega completo que te da todo lo necesario para montar tu negocio en un abrir y cerrar de ojos.

Envíame un DM y te paso toda la info, sino puedes acceder desde mi BIO de Instagram o en la WEB como el curso DESTACADO por ser el más vendido y el que a ayudado a miles de personas como yo a vivir del trabajo digital.



Espero que esta info te haya echado una mano, porque cuando empecé, ¡ni la mitad de esto existía!

Vi cientos de vídeos en YouTube y estaba más perdida que un pulpo en un garaje. No sabía ni por dónde empezar. Cómo me hubiera gustado tener una guía práctica como esta...

Sé que te faltan detalles como crear una cuenta en Instagram o una página web, pero eso es pan comido con los tutoriales de YouTube.

Me centré en ahorrarte tiempo y darte una visión clara de cómo abordar las cosas para que te vaya de maravilla.

Espero que te sea útil y, sobre todo...

¡BIENVENIDA AL MUNDO DIGITAL!



